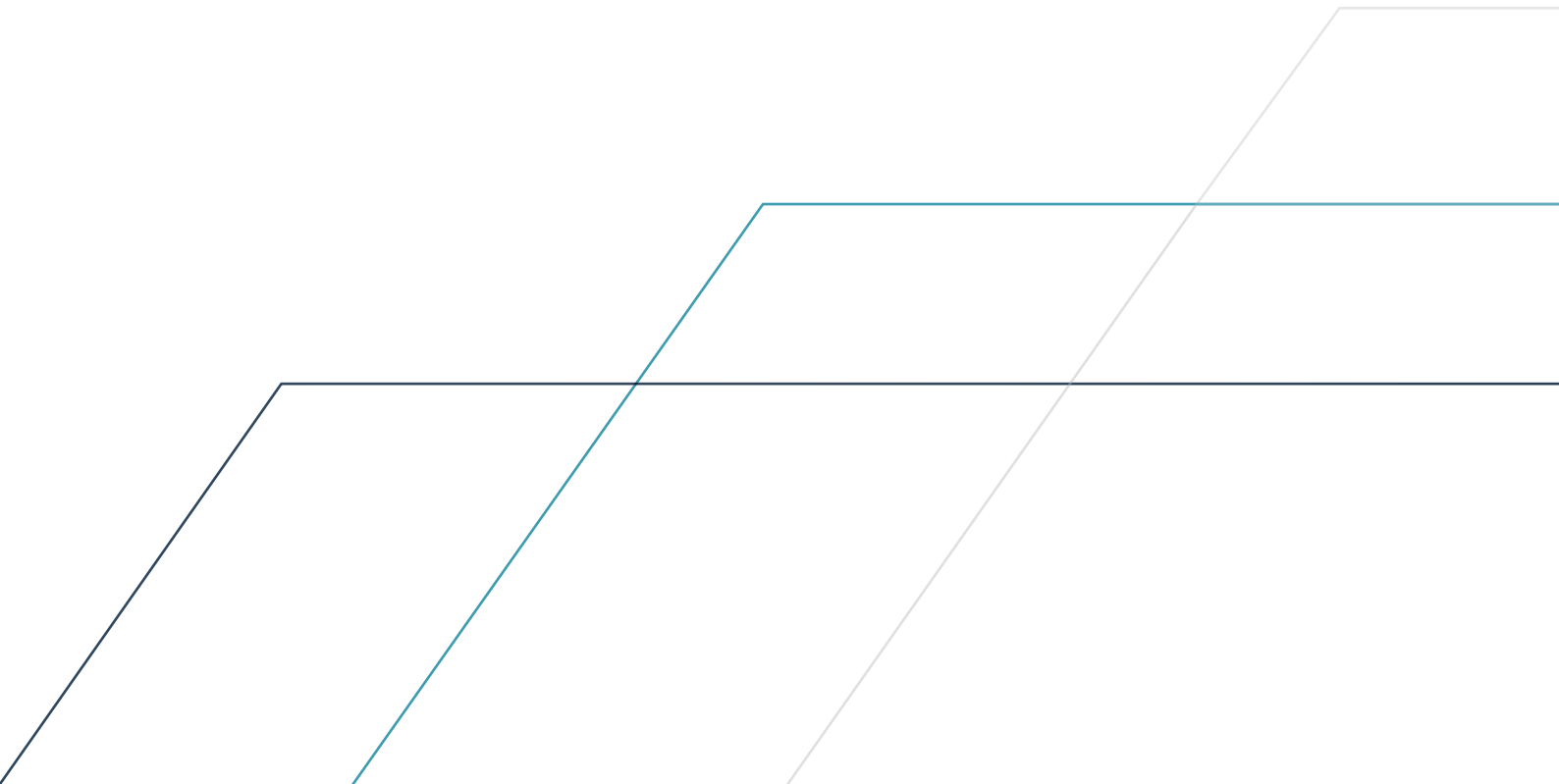
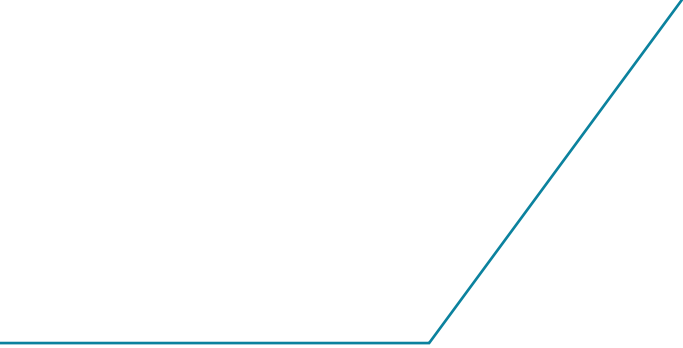




Продовольственная и
сельскохозяйственная организация
Объединенных Наций

Использование инструментов ВТО в интересах агробизнеса

Пособие



Использование инструментов ВТО в интересах агробизнеса

Пособие

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ
Рим, 2018

Используемые обозначения и представление материала в настоящем информационном продукте не означают выражения какого-либо мнения со стороны Продовольственной и сельскохозяйственной организации Объединенных Наций относительно правового статуса или уровня развития той или иной страны, территории, города или района, или их властей, или относительно делимитации их границ или рубежей. Упоминание конкретных компаний или продуктов определенных производителей, независимо от того, запатентованы они или нет, не означает, что ФАО одобряет или рекомендует их, отдавая им предпочтение перед другими компаниями или продуктами аналогичного характера, которые в тексте не упоминаются.

© ФАО, 2018

ISBN 978-92-5-130500-3

ФАО приветствует использование, тиражирование и распространение материала, содержащегося в настоящем информационном продукте. Если не указано иное, этот материал разрешается копировать, скачивать и распечатывать для целей частного изучения, научных исследований и обучения, либо для использования в некоммерческих продуктах или услугах при условии, что ФАО будет надлежащим образом указана в качестве источника и обладателя авторского права, и что при этом никоим образом не предполагается, что ФАО одобряет мнения, продукты или услуги пользователей.

Для получения прав на перевод и адаптацию, а также на перепродажу и другие виды коммерческого использования, следует направить запрос по адресам: www.fao.org/contact-us/licence-request или copyright@fao.org.

Информационные продукты ФАО размещаются на веб-сайте ФАО (www.fao.org/publications); желающие приобрести информационные продукты ФАО могут обращаться по адресу: publications-sales@fao.org.

Содержание

Перечень сокращений и аббревиатур	vii
Вступление	ix
1. Транспарентность в сфере применения санитарных и фитосанитарных мер и технических барьеров в торговле	1
Публикация СФС и ТБТ мер	3
Уведомления об СФС и ТБТ мерах	4
Замечания и запросы	7
Рассмотрение профильным комитетом ВТО	11
2. Преимущества от реализации соглашения об упрощении процедур торговли	15
3. Внутренняя поддержка и другие инструменты соглашения по сельскому хозяйству	21
Доступ на рынок	22
Внутренняя поддержка	24
Экспортная конкуренция	25
4. Антидемпинговые меры	27
5. Компенсационные меры	33
6. Защитные меры	39
7. Процедуры импортного лицензирования	47
8. Разрешение торговых споров	51
Приложение 1. Полезные контакты и ссылки	56

Перечень рисунков и таблиц

Рисунок 1. Динамика числа уведомлений и рассматриваемых специфических торговых проблемных вопросов (STCs) в сфере ТБТ в 1995-2016 годах	13	Таблица 1. Действующие импортные тарифы на некоторые товары (практический пример)	23
Рисунок 2. Применение антидемпинговых мер к сельскохозяйственным товарам в 1995-2016 годах	28	Таблица 2. Категории мер внутренней поддержки	24
Рисунок 3. Распределение антидемпинговых мер по экспортерам и по группам сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах	29	Таблица 3. Действующие антидемпинговые меры США	31
Рисунок 4. Соотношение применения компенсационных и антидемпинговых мер в отношении сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах	34	Таблица 4. Открытые пересмотры антидемпинговых мер США	31
Рисунок 5. Применение компенсационных мер по группам сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах	35	Таблица 5. Действующие компенсационные меры Китая	37
Рисунок 6. Распределение компенсационных мер по применяющим их членам ВТО и по группам сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах	35	Таблица 6. Открытые пересмотры компенсационных мер Китая	37
Рисунок 7. Соотношение применения защитных, компенсационных и антидемпинговых мер в 1995-2016 годах	41	Таблица 7. График либерализации защитной меры	43
Рисунок 8. Распределение защитных мер по группам сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах	41	Таблица 8. Сравнительная характеристика антидемпинговых, компенсационных и защитных мер	44
Рисунок 9. Применение защитных мер к сельскохозяйственным товарам в 1995-2016 годах	42	Таблица 9. Применение механизма разрешения споров постсоветскими странами	53

Перечень сокращений и аббревиатур

АПП	агрегированный показатель поддержки (Aggregate Measurement of Support (AMS))
ВТО	Всемирная торговая организация (WTO)
ГАТТ	Генеральное соглашение по тарифам и торговле (GATT)
ГС	Гармонизированная система описания и кодирования товаров Всемирной таможенной организации (HS)
ЕАЭС	Евразийский экономический союз (EAEU)
ЕС	Европейский союз (EU)
МДУ	максимально допустимый уровень
ОРС	Орган по разрешению споров ВТО
РФ	Российская Федерация
СФС	санитарные и фитосанитарные меры (SPS)
США	Соединенные Штаты Америки
ТБТ	технические барьеры в торговле (TBT)
УПТ	упрощение процедур торговли (Соглашение УПТ – Trade Facilitation Agreement (TFA))
УЭО	уполномоченный экономический оператор
ADP	антидемпинговые меры (antidumping measures)
Ag-IMS	система управления информацией по сельскому хозяйству ВТО (Agriculture Information Management System)
CROSS	база данных Таможенной службы США
CVM	компенсационные меры (countervailing measures)
EFSA	Европейское агентство по безопасности пищевых продуктов (European Food Safety Authority)
EP	информационный центр (Enquiry Point)
ICS	Международный классификатор стандартов (International Classification of Standards)

JECFA	Совместный экспертный комитет по пищевым добавкам ФАО/ВОЗ (Joint Expert Committee on Food Additives)
NNA	национальный орган уведомления (National Notification Authority)
RASFF	Европейская система быстрого оповещения для обеспечения безопасности продовольствия и кормов (Rapid Alert System for Food and Feed)
SG	защитные меры (в соответствии с Соглашением ВТО по защитным мерам) (safeguard measures)
SSG	специальные защитные меры (в соответствии с Соглашением ВТО по сельскому хозяйству) (special safeguard measures)
SPS IMS	система управления информацией по СФС ВТО
STCs	специфические торговые проблемные вопросы (specific trade concerns)
TAO	портал ВТО для он-лайн анализа тарифных данных (Tariff Analysis Online Facility)
TBT IMS	система управления информацией по ТБТ ВТО

Вступление

Всемирная торговая организация (ВТО) – это международная организация, которая занимается вопросами применения и развития многосторонних торговых соглашений в целях более открытой торговли на благо всех членов организации.

Многие соглашения ВТО охватывают вопросы, которые касаются международной торговли сельхозпродукцией. Прежде всего, это Соглашение по сельскому хозяйству, положения которого определяют правила относительно доступа на рынок, государственной поддержки и экспортных субсидий. В ряде других соглашений ВТО также устанавливаются правила, которые применимы к сельскохозяйственным товарам. К их числу относятся Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ 1994), Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам, Соглашение по техническим барьерам в торговле, Соглашение об упрощении процедур торговли, Соглашение по процедурам импортного лицензирования, Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам и др.

Деятельность ВТО направлена на снижение и устранение тарифных и нетарифных барьеров в международной торговле, создание более прозрачных и предсказуемых условий для торговли, упрощение связанных с нею процедур, противодействие недобросовестной торговой практике.

Для достижения этих целей правительства стран-членов ВТО используют в соответствии с правилами Организации множество разных инструментов торговой политики.

Бизнес в странах-членах ВТО также может получать ощутимую пользу от применения правительствами инструментов ВТО, которые содействуют росту торговли и защищают от недобросовестной практики. Более того, бизнес может непосредственно использовать некоторые из этих инструментов для улучшения информированности об условиях доступа на внешние рынки и во взаимодействии с правительственными органами получать поддержку или защиту, которая предусматривается правилами ВТО.

В этом Пособии предлагается обзор некоторых инструментов ВТО, которые могут быть полезны для агробизнеса и представляют для него интерес как содействующие развитию бизнеса на внутреннем и внешнем рынках сельскохозяйственной продукции и продовольствия.

Данная публикация в рамках проекта ФАО «Развитие потенциала торговли в странах Восточной Европы и Центральной Азии» (FMM/RER/056/MUL) и региональной инициативы в Европе и Центральной Азии «Развитие агропродовольственной торговли и доступа к международным рынкам».

Пособие подготовлено консультантом ФАО Александрой Онищук под руководством экономиста отдела торговли и рынков ФАО Ирины Кобуты.

Транспарентность в сфере применения санитарных и фитосанитарных мер и технических барьеров в торговле

Транспарентность в контексте международной торговли определяется как степень открытости и предсказуемости торговой политики и практики, а также процесса их формирования¹.

Принцип транспарентности является основополагающим для многосторонней системы торговых соглашений ВТО наравне с принципами недискриминации и устранения барьеров в торговле.

Практически каждое из многосторонних соглашений ВТО включает в себя в той или иной

форме положения, направленные на обеспечение транспарентности в применении его норм в определенной сфере.

Так, например, в соответствии с Соглашением по санитарным и фитосанитарным мерам (Соглашение СФС) правительства обязаны уведомлять ВТО об их изменении или о введении новых санитарных и фитосанитарных требований, которые могут влиять на торговлю. Также каждый член ВТО обеспечивает деятельность информационного центра СФС для ответов на вопросы других членов о применении таких мер.

Что такое санитарная и фитосанитарная мера

Санитарные и фитосанитарные меры – это меры, применяемые для:

- защиты жизни или здоровья людей или животных от рисков, возникающих от присутствия добавок, загрязняющих веществ, токсинов или болезнетворных организмов в пищевых продуктах, напитках или кормах;
- защиты жизни или здоровья людей от рисков, возникающих в связи с болезнями, переносимыми животными, растениями или продукцией из них, или в связи с проникновением, укоренением или распространением вредителей;
- защиты жизни или здоровья животных или растений от рисков, возникающих в связи

с проникновением, укоренением или распространением вредителей, заболеваний, вредных организмов - переносчиков болезней или болезнетворных организмов;

- предотвращения или ограничения другого ущерба, причиняемого проникновением, укоренением или распространением вредителей.

Примеры: регулирование добавок в продуктах и напитках; регулирование остаточного содержания ветеринарных препаратов или пестицидов в продуктах и напитках; меры по карантину животных и растений; определение зон, свободных от вредителей или заболеваний.

Подобным же образом Соглашение по техническим барьерам в торговле (Соглашение ТБТ) обязывает страны-члены уведомлять

ВТО об изменениях или о новом техническом регулировании и обеспечивать деятельность информационного центра ТБТ.

Что такое меры ТБТ

Соглашение ТБТ охватывает сельскохозяйственные и промышленные товары и касается следующего вида мер: технические регламенты, стандарты, процедуры оценки соответствия.

Технический регламент – документ, в котором устанавливаются характеристики товара или связанные с ними процессы и методы

производства. Он может также содержать требования к терминологии, обозначениям, упаковке, маркировке или этикетированию. Соблюдение технического регламента является обязательным.

Стандарт – документ, принятый признанным органом, который содержит предназначенные для общего и многократного использования

¹ Глоссарий терминов ВТО www.wto.org/english/thewto_e/glossary_e/glossary_e.htm

правила, руководства или характеристики применительно к товарам или связанным с ними процессам и методам производства. Он может также содержать требования к терминологии, обозначениям, упаковке, маркировке или этикетированию. Соблюдение стандарта является добровольным.

Процедуры оценки соответствия – процедуры, применяемые прямо или косвенно с целью определения, выполняются ли требования, содержащиеся в технических регламентах или стандартах. Это могут быть, например,

процедуры отбора проб, испытания и инспектирования; оценки, проверки и подтверждения соответствия; регистрации, аккредитации и одобрения.

Примеры: требования к этикеткам на продуктах, напитках, лекарствах; требования к упаковке свежих продуктов; требования к упаковке и этикетированию опасных химикатов и токсических веществ; требования к этикеткам на одежде и текстильных изделиях; тестирование автомобилей и их частей; безопасность игрушек.

Для реализации принципа транспарентности используются различные инструменты, такие как обязательство публикации, уведомления, замечания, запросы, рассмотрение профильным Комитетом ВТО.

Агробизнес может непосредственно пользоваться некоторыми из этих инструментов с практической пользой для расширения рынков сбыта своей продукции.

Публикация СФС и ТБТ мер

Прежде всего, бизнес получает системное преимущество от выполнения государством обязательства публикации.

Обязательство публикации СФС мер охватывает *все принятые* законы, постановления или распоряжения общего применения в сфере санитарного и фитосанитарного регулирования².

Подобным же образом действует обязательство публикации ТБТ мер, в частности принятых технических регламентов, стандартов и процедур оценки соответствия³.

СФС и ТБТ меры должны публиковаться незамедлительно, чтобы дать возможность ознакомиться с ними заинтересованным странам-торговым партнерам и бизнесу. На практике странами широко применяется размещение публикации на официальных интернет-ресурсах, поскольку это ускоряет и облегчает доступ к документам и в целом способствует большей транспарентности.

Однако мало только знать о новых принятых СФС или ТБТ мерах. Производителям в странах, экспортирующих товар, к которому применяется СФС и/или ТБТ мера, необходимо подготовиться к изменениям в регулировании и, соответственно, внести изменения в методы производства или характеристики продукции. Особенно сложно бывает адаптироваться к новому регулированию для производителей в развивающихся и наименее развитых странах.

Поэтому страны обязаны предусматривать «разумный период времени» между публикацией принятого регулирования и введением в действие СФС и/или ТБТ меры, чтобы дать возможность производителям других членов ВТО адаптироваться к новым условиям. «Разумный период времени» понимается как период не менее 6 месяцев⁴.

Кроме того, чтобы экспортеры как можно раньше могли узнать о намерениях по внесению изменений в СФС и/или ТБТ меры, страны обязаны публиковать на раннем этапе уведомления о проекте СФС и/или ТБТ меры⁵, особенно когда эти меры могут оказать значительное воздействие на торговлю.

² Параграф 1, 2 Приложения В Соглашения СФС.

³ Ст.2.12 и 2.12, ст.5.8 и 5.9, пункт О Приложения 3 Соглашения ТБТ.

⁴ G/SPS/7/Rev.3, para. 60; G/TBT/1/Rev.12, para 4.3.1.8, WT/MIN(01)/17, para. 3.2, 5.2.

⁵ Параграф 5 (а) Приложения В Соглашения СФС, ст.2.9.1 и 5.6.1 Соглашения ТБТ.

Уведомления об СФС и ТБТ мерах

Обязательство уведомления (или нотификации) – это ключевой инструмент прозрачности СФС и ТБТ мер. Умение грамотно и систематически им пользоваться предоставляет преимущество производителям и экспортерам, поскольку не только существенно защищает от неожиданностей на интересующем рынке, но и дает возможность вовремя адаптироваться к изменениям или даже повлиять на сроки или характер изменений.

Из уведомлений можно узнать, например, про:

- СФС меры, которые ограничат ввоз определенных товаров на территорию страны;
- намерения относительно установления максимально допустимых уровней остаточного содержания веществ в продуктах;
- законодательные требования относительно безопасности продуктов питания, которые устанавливаются на рынке;
- изменения требований к маркировке, размерам или конструкции контейнеров (упаковки) для товаров.

Эта информация будет полезна при планировании и осуществлении внешнеэкономической деятельности в кратко- и среднесрочной перспективе.

Легко и бесплатно получить доступ к уведомлениям (нотификациям) можно несколькими способами:

1. через систему управления информацией СФС (SPS IMS) <http://spsim.wto.org>, которая позволяет искать СФС уведомления всех типов, а также имеющиеся переводы нотифицированных нормативно-правовых актов стран на официальные языки ВТО;
2. через систему управления информацией ТБТ (TBT IMS) <http://tbtime.wto.org>, которая позволяет находить ТБТ уведомления всех типов и переводы на официальные языки ВТО нотифицированных мер.

Поиск в обеих системах можно производить по множеству различных фильтров, например:

- временной период;
- символ документа;
- нотифицирующий член ВТО;

- товары (по коду Гармонизованной системы);
- страны/регионы, на которые может повлиять СФС мера;
- ключевые слова;
- название нотифицированного документа;
- цель/обоснование меры;
- соответствие международным стандартам и рекомендациям;
- даты принятия, публикации, комментирования;
- влияние на торговлю.

3. через систему SPS/TBT Notification Alert ePing www.epingalert.org, которая уведомляет в соответствии с предпочтениями подписчиков о появлении новых нотификаций об СФС и ТБТ мерах и позволяет искать нотификации по товару и/или цели регулирования. Кроме того, система предоставляет возможность для участия в обсуждении относительно нотификаций и для обмена файлами. Эта система была разработана специально для содействия малому и среднему бизнесу в получении информации об интересующих СФС/ТБТ мерах, таким образом улучшая для него возможности доступа на рынки. Она удобна и легко настраивается с учетом интересов пользователя по товару, стране, периодичности уведомлений.

Пример уведомления СФС

Предположим, пользователь (производитель или экспортер) одной из вышеуказанных систем выбрал приведенное ниже уведомление по критериям «продукция» и «уведомляющий член» (пп. 3 и 1 уведомления). В первую очередь следует обратить внимание, будет ли относиться эта СФС мера к стране пользователя (см. п.4 уведомления). Если да, то внимательно изучается описание меры (пп.5, 6) и обращается внимание на соответствие заявленной цели регулирования (п.7) и отличия от международного стандарта (п.8). Если предложенная мера представляет интерес для пользователя, то затем загружается текст документа или его краткое изложение, если перевод всего документа на официальный язык ВТО отсутствует (п.13), и обращается внимание на даты предоставления замечаний (п.12) и дату вступления в силу (пп. 11, 10).

Уведомление⁶

1	Уведомляющий Член: КАНАДА Если применимо, название местного органа исполнительной власти:
2	Ответственное ведомство: Министерство здравоохранения
3	Охваченная продукция (укажите тарифный номер(а) в соответствии с национальными графиками тарифных обязательств в ВТО⁷; ICS⁸ код указывается, где применимо): Свинец во фруктовом соке, фруктовом нектаре и воде в запечатанных контейнерах (ICS код: 67.160.20)
4	Регионы или страны, на которые может повлиять мера, указываются в зависимости от соответствия и практичности: <input checked="" type="checkbox"/> Все торговые партнеры <input type="checkbox"/> Определенные регионы или страны:
5	Название документа, который является предметом уведомления: Предложение Министерства здравоохранения обновить максимально допустимые уровни содержания свинца во фруктовом соке, фруктовом нектаре и воде в запечатанных контейнерах, установленные в <i>Перечне загрязняющих веществ и других вредных веществ в пищевых продуктах</i> . Номер: NOP/AVP-C-2017-2. Язык(и): английский и французский. Количество страниц: 5 и 6.
6	Описание содержания: Министерство здравоохранения провело научную оценку, на основании которой предлагается понизить действующий максимально допустимый уровень (МДУ) содержания свинца во фруктовом соке и нектаре до 0,05 мг/л, а также снизить МДУ для свинца в воде в запечатанных контейнерах до 0,01 мг/л. Предлагаемый МДУ для свинца во фруктовом соке и нектаре будет также применяться к фруктовому соку и нектару, используемому в составе других пищевых продуктов и в соковом концентрате, который восстанавливается до готовой к употреблению формы. Далее, Министерство предлагает распространить норму МДУ для свинца в воде в запечатанных контейнерах на все типы бутилированной воды, включая минеральную и родниковую воду. В результате проведенной оценки Министерство намеревается внести соответствующие изменения в Часть 2 <i>Перечня загрязняющих веществ и других вредных веществ в пищевых продуктах</i> . Тем самым, Министерство уведомляет о своем намерении и предоставляет контактную информацию для вопросов или предоставления какой-либо новой научной информации, касающейся проведенной научной оценки.
7	Цель и обоснование: <input checked="" type="checkbox"/> безопасность пищевых продуктов, <input type="checkbox"/> здоровье животных, <input type="checkbox"/> защита растений, <input type="checkbox"/> защита людей от вредителей или болезней, <input type="checkbox"/> переносимых животными/растениями, <input type="checkbox"/> защита территории от другого ущерба от вредителей.

⁶ G/SPS/N/CAN/1098 от 14.03.2017. Обратите внимание, что каждое уведомление об СФС имеет идентификатор G/SPS/N/Member/##, в котором название страны указывается сокращенно, а ## - порядковый номер уведомления.

⁷ В соответствии с Гармонизированной системой (HS).

⁸ Международный классификатор стандартов (ICS).

<p>8</p>	<p>Есть ли соответствующий международный стандарт? Если да, то укажите этот стандарт:</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> Комиссия «Кодекс Алиментариус» (например, название или серийный номер стандарта Кодекса или соответствующего текста): CODEX STAN 193-1995 и CODEX STAN 108-1981</p> <p><input type="checkbox"/> Всемирная организация здоровья животных (OIE) (например, Кодекс здоровья наземных или водных животных, номер главы):</p> <p><input type="checkbox"/> Международная конвенция по защите растений (например, номер ISPM):</p> <p><input type="checkbox"/> нет</p> <p>Соответствует ли предложенное регулирование международному стандарту?</p> <p><input type="checkbox"/> Да <input checked="" type="checkbox"/> Нет</p> <p>Если нет, опишите, насколько возможно, каким образом и почему оно отличается от международного стандарта: В 2015 году Комиссия «Кодекс Алиментариус» (Кодекс; CODEX STAN 193-1995) понизила установленный ею МДУ для свинца во фруктовых соках и нектарах, готовых к употреблению, за исключением произведенных из ягод и других малых фруктов, с 0,05 мг/л до 0,03 мг/л. Предложенный Министерством здравоохранения более низкий МДУ для свинца во фруктовых соках и нектарах соответствует предыдущему МДУ Кодекса. Как только Комитет Кодекса по загрязняющим веществам закончит свой пересмотр обновленного МДУ для фруктовых соков из ягод и других малых фруктов, Министерство рассмотрит вопрос приведения в соответствие канадского МДУ для свинца для всех фруктовых соков и нектаров к МДУ Кодекса.</p>
<p>9</p>	<p>Другие соответствующие документы и язык(и), на которых они доступны: Министерство здравоохранения, «Продукты и питание»: «Привлечение общественности и партнерство» – веб-сайт, опубликовано 1 марта 2017 года (доступно на английском и французском языках)</p> <p>www.hc-sc.gc.ca/fn-an/consult/index-eng.php</p> <p>www.hc-sc.gc.ca/fn-an/consult/index-fra.php</p>
<p>10</p>	<p>Предлагаемая дата принятия (дд/мм/гг): с момента опубликования в Перечне загрязняющих веществ и других вредных веществ в пищевых продуктах (http://hc-sc.gc.ca/fn-an/securit/chem-chim/adulterating-substances-adulterantes-eng.php)</p> <p>Предлагаемая дата публикации (дд/мм/гг):</p>
<p>11</p>	<p>Предлагаемая дата вступления в силу (дд/мм/гг): <input type="checkbox"/> Шесть месяцев с даты публикации и/или [Дата: дд/мм/гг]: с даты внесения изменений в Перечень загрязняющих веществ и других вредных веществ в пищевых продуктах (http://hc-sc.gc.ca/fn-an/securit/chem-chim/adulterating-substances-adulterantes-eng.php).</p> <p><input type="checkbox"/> Мера, упрощающая торговлю</p>
<p>12</p>	<p>Окончательная дата для замечаний: <input type="checkbox"/> Шестидесять дней с даты распространения уведомления ([дата])</p> <p>или [дата: дд/мм/гг]: 14 мая 2017 года</p> <p>Ведомство или уполномоченный орган для замечаний: <input type="checkbox"/> Национальный орган уведомлений, <input type="checkbox"/> Национальный информационный центр, или адрес, номер факса и адрес электронной почты (если есть) другого органа:</p>
<p>13</p>	<p>Текст можно получить: <input type="checkbox"/> Национальный орган уведомлений, <input type="checkbox"/> Национальный информационный центр, или адрес, номер факса и адрес электронной почты (если есть) другого органа:</p> <p>«Предложение Министерства здравоохранения Канады обновить максимальные допустимые уровни содержания свинца во фруктовом соке, фруктовом нектаре и воде в запечатанных контейнерах, установленные в Перечне загрязняющих веществ и других вредных веществ в пищевых продуктах – номер NOP/AVP-C-2017-2» доступно по следующей ссылке:</p> <p>http://hc-sc.gc.ca/fn-an/consult/nop-avp-c-2017-2/nop-avp-c-2017-2-eng.php (английский язык)</p> <p>http://hc-sc.gc.ca/fn-an/consult/nop-avp-c-2017-2/nop-avp-c-2017-2-fra.php (французский язык)</p>

Замечания и запросы

В Соглашениях СФС и ТБТ есть обязательство⁹ для членов ВТО подавать уведомления о проектах регулирования на раннем этапе, когда еще есть возможность внесения изменений.

При этом другим членам ВТО должно предоставляться «разумное время», как правило, не менее 60 дней¹⁰, для замечаний.

Членам также рекомендуется предоставлять возможность продления срока для замечаний еще на 30 дней, особенно в случае обращения развивающейся страны.

Член ВТО, получивший замечания, должен их рассмотреть, обсудить с заинтересованной стороной и принять эти замечания во внимание, а также уведомить, как именно замечания будут учтены. Это обязательство касается официальных замечаний, направленных от имени члена ВТО.

Производитель или экспортер может направить свои замечания самостоятельно. Но их рассмотрение в таком случае будет уже, скорее, вопросом доброй воли члена ВТО.

Поэтому рекомендуется, чтобы заинтересованные производители или экспортеры направляли свои замечания в национальный орган уведомления/информационный центр своей страны. В таком случае эти замечания могут быть включены в официальные замечания и, следовательно,

будут рассматриваться членом ВТО, подавшим уведомление.

На практике «обсуждение» с заинтересованной стороной происходит в форме письменного ответа на замечания, в котором даются разъяснения по поднятым вопросам, приводятся аргументы относительно соответствия нормам соглашения ВТО, обосновывается цель разработки проекта, поясняется, какие международные стандарты и рекомендации брались за основу и т.п., а также указывается, какие изменения будут вноситься в проект с учетом полученных замечаний. В некоторых случаях может потребоваться несколько раундов обмена замечаниями и ответами на них, или даже проведение консультаций на экспертном уровне для разъяснения всех деталей и достижения взаимопонимания.

Таким образом, внесение замечаний может быть действенным инструментом транспарентности для предотвращения или устранения необоснованных или скрытых барьеров в торговле или дискриминации между членами ВТО в сфере СФС/ТБТ.

При подготовке своих замечаний производителям и экспортерам желательно следовать рекомендациям их национального органа уведомления/информационного центра и консультироваться с ними, что будет способствовать достижению лучшего результата.

⁹ Параграф 5(а) Приложения В Соглашения СФС, ст. 2.9, 5.6 Соглашения ТБТ.

¹⁰ G/SPS/7/Rev.3, G/TBT/1/Rev.12.

Национальный орган уведомления/информационный центр

Для реализации обязательств по транспарентности СФС мер члены ВТО должны обеспечить функционирование информационного центра СФС и уполномочить единственный орган выполнять требования по уведомлению об СФС мерах. Зачастую выполнение этих функций совмещается одним институциональным органом.

Информационный центр СФС отвечает на резонные вопросы членов ВТО, а также предоставляет по запросу документы относительно:

- всех санитарных или фитосанитарных правил, принятых или разрабатываемых;
- процедур контроля и инспектирования, правил производства и карантина, процедур одобрения допустимого уровня пестицидов и пищевых добавок;
- процедур оценки риска, учитываемых при этом факторах, а также определения надлежащего уровня санитарной или фитосанитарной защиты;
- членства и участия в международных и региональных санитарных и фитосанитарных организациях и системах, а также в двусторонних и многосторонних соглашениях и договоренностях.

Подобным образом члены ВТО обеспечивают также деятельность информационного центра ТБТ и органа по выполнению требований по уведомлению о ТБТ.

Информационный центр ТБТ отвечает на резонные вопросы членов ВТО или заинтересованных сторон в странах-членах ВТО, а также предоставляет по запросу документы относительно:

- любых технических регламентов, принятых или предложенных к рассмотрению центральными или местными правительственными органами, неправительственными органами, которые имеют полномочия вводить регламенты в силу, или региональными органами стандартизации, в которых участвуют такие национальные органы;
- любых стандартов, принятых или предложенных центральными или местными правительственными органами, или региональными органами стандартизации, в которых участвуют такие национальные органы;
- любых процедур соответствия, принятых или предложенных к рассмотрению центральными или местными правительственными органами, неправительственными органами, которые имеют полномочия вводить регламенты в силу, или региональными органами, в которых участвуют такие национальные органы;
- членства или участия в международных или региональных органах стандартизации или системах оценки соответствия, а также соответствующих двусторонних или многосторонних договоренностях.

Контактные данные национальных информационных центров СФС и ТБТ и органов уведомления СФС и ТБТ можно найти в системе управления информацией СФС (SPS IMS), ТБТ (TBT IMS) или в системе уведомлений ePing как Enquiry Point (EP) и National Notification Authority (NNA).

В замечаниях может идти речь о технических аспектах проекта регулирования, которые представляют проблему для торговли (например, установленный максимально допустимый уровень остаточных веществ, длительная разрешительная процедура, перечень документов для регистрации и т.п.).

Кроме того, в замечаниях могут подниматься вопросы научного обоснования или соответствия предлагаемой меры международному стандарту, руководству или рекомендации, или определенным положениям Соглашений СФС или ТБТ.

Вопросы или запросы направляются в национальные информационные центры, которые предоставляют документы и информацию, отвечают на общие запросы в соответствующих сферах регулирования СФС или ТБТ мер. Вопросы или запросы необходимо формулировать как можно конкретнее и точнее.

Критерий резонности вопроса в документах ВТО не определен, но общий подход такой, что чем более конкретно он относится к определенному документу по СФС или ТБТ мере, процедуре, тем больше вероятность быстро получить желаемую информацию.

Итак, замечания или запросы относительно СФС и ТБТ мер других стран-членов ВТО следует направлять в национальный информационный центр/или орган уведомлений своей страны, в зависимости от того, как институционально организована деятельность по транспарентности СФС или ТБТ мер на национальном уровне.

Нередко на интернет-сайте информационного центра /или органа уведомлений размещается информация в помощь бизнесу при работе с запросами и замечаниями.

Далее приводятся некоторые практические советы по подготовке вопросов или замечаний.

Не забудьте указать номер и дату уведомления, к которому относятся замечания (например, G/SPS/N/EU/2534, 16.06.2017).

Укажите необходимую контактную информацию компании/организации для связи с вами.

Рекомендуется предварительно проконсультироваться со специалистами информационного центра /или органа уведомлений относительно:

- того, как лучше представить аргументы в обоснование замечаний;
- сроков подачи замечаний центру, поскольку может потребоваться их доработка и перевод;
- возможности перевода.

В некоторых случаях могут потребоваться дополнительные консультации с профильным министерством. Поэтому чем раньше вы обратитесь со своими вопросами к специалистам информационного центра /или органа уведомлений, тем более продуктивно будет использован период для замечаний, предоставленный членом ВТО.

Обычно рекомендуется обоснованно изложить технические аспекты проекта регулирования, которые представляют проблему для вашего бизнеса.

Если проблема состоит в быстрых сроках вступления в силу регулирования, желательно пояснить, какие именно сложности возникают с адаптацией бизнеса в такие сроки, и предложить иной рациональный период времени.

Практический пример замечания к уведомлению

ЗАМЕЧАНИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА¹¹ ОТНОСИТЕЛЬНО УВЕДОМЛЕНИЯ G/TBT/N/IDN/98

проект Приказа Министра сельского хозяйства №139/Permentan/PD.4 от 10 декабря 2014 года относительно импорта мясных туш, мяса и/или обработанных мясных продуктов на территорию Республики Индонезия;

проект Приказа Министра сельского хозяйства №02/Permentan/PD.4 от 10 января 2015 года относительно внесения изменений в Приказ Министра сельского хозяйства №139/Permentan/PD.4 от 10 декабря 2014 года

Европейский союз (ЕС) благодарит уполномоченные органы Индонезии за возможность предоставить замечания к проекту Приказа Министра сельского хозяйства №139/Permentan/PD.4 от 10 декабря 2014 года относительно импорта мясных туш, мяса и/или обработанных мясных продуктов на территорию Республики Индонезия; и к проекту Приказа Министра сельского хозяйства №02/Permentan/PD.4 от 10 января 2015 года относительно внесения изменений в Приказ Министра сельского хозяйства №139/Permentan/PD.4 от 10 декабря 2014 года, уведомление о которых было опубликовано 16 марта 2016 года.

Как предварительное замечание, ЕС отмечает, что согласно п.9 уведомления текст документа был принят и вступил в силу 24 декабря 2014 года. ЕС просит уполномоченные органы Индонезии разъяснить, действительно ли проекты, являющиеся предметом уведомления, были уже приняты, а также напоминает, что согласно статье 2.9.2 Соглашения по техническим барьерам в торговле (ТБТ) «уведомления публикуются на соответствующей ранней стадии, когда еще могут быть внесены поправки и замечания приняты во внимание».

По результатам изучения проектов, являющихся предметом уведомления, ЕС предоставляет свои замечания к следующим положениям.

1. Система гарантирования халяля и халяльный мясник

ЕС отмечает, что согласно статье 1 проекта, являющегося предметом уведомления, «туши жвачных животных/птицы – это части тел здоровых жвачных животных/птицы, которые были забиты правильным образом и по исламскому обычаю». Статья 13(1) (d) и (e) проекта, являющегося предметом уведомления, требует, чтобы предприятия имели и применяли исключительно систему гарантирования халяля на всех этапах производственного процесса, а также назначили работника, ответственного за халяльную практику забоя, разделки и обработки, и имели халяльного мясника на бойнях, за исключением свиной бойни,

который контролируется Агентством по халяльной сертификации, которое, в свою очередь, признается Индонезийским халяльным органом.

ЕС просит уполномоченные органы Индонезии разъяснить, является ли обязательным условием для экспорта мяса в Индонезию, чтобы все предприятие занималось производством только по системе гарантирования халяля и только халяльной продукции, и обязательно ли, чтобы работники предприятия (такие как мясники, занимающиеся непосредственно забоем) были мусульманами. ЕС также спрашивает уполномоченные органы Индонезии, требуется ли, чтобы все предприятия в стране-экспортере занимались производством по системе гарантирования халяля.

2. Ручной забой птицы

ЕС отмечает, что согласно статье 13 (2) проекта, являющегося предметом уведомления, «система гарантирования халяля, указанная в параграфе 1, пункт d, такова, что на бойнях птицы должен применяться только ручной забой». Это положение требует ручного забоя птицы для соответствия условиям халяля. Учитывая, что скорость процесса на современных птицебойнях достигает 6000 птиц в час, такое условие создает экономические трудности для предприятий.

ЕС просит уполномоченные органы Индонезии объяснить необходимость такого условия.

3. Использование местного мяса

ЕС отмечает, что согласно статье 5 проекта, являющегося предметом уведомления, «предприниматели, государственные предприятия, региональные предприятия, социальные учреждения или иностранные и/или международные представительства, указанные в статье 4, которые импортируют в больших количествах мясо жвачных животных, должны включать в эти объемы местную говядину от скотобоен с идентификационным номером».

¹¹ Источник: база данных Европейской комиссии. http://ec.europa.eu/growth/tools-databases/tbt/en/search/?tbtaction=search.detail&Country_ID=IDN&num=98&dspLang=en&basdatedeb=&basdatefin=&baspays=&basnotifnum=&basnotifnum2=&bastypepays=ANY&baskeywords=

Этим положением предоставляется преимущество местному производству и создаются дискриминационные условия для иностранных производителей, так как требуется обязательное использование местной говядины. ЕС просит уполномоченные органы Индонезии объяснить необходимость такого условия, а также напоминает, что согласно статье 2.1 Соглашения ТБТ «Члены обеспечивают применительно к техническим регламентам, чтобы товарам, импортируемым с территории любого члена, предоставлялся режим не менее благоприятный, чем тот, который предоставляется подобным товарам национального происхождения и подобным товарам, происходящим из любой другой страны».

4. Транспортировка в одном контейнере

ЕС отмечает, что согласно статье 21 проекта, являющегося предметом уведомления, «сертифицированные халяльные и нехаляльные туши, мясо и/или продукцию из них, запрещается размещать в одном контейнере». Также указание на разделение халяльной и нехаляльной продукции

есть в статье 37 (5) проекта, являющегося предметом уведомления.

ЕС просит уполномоченные органы Индонезии объяснить значение слова «контейнер» в данном случае.

ЕС отмечает, что соответствующим образом упакованная и маркированная халяльная и нехаляльная мясная продукция может перевозиться в одном контейнере без всякого риска. Это положение проекта, являющегося предметом уведомления, увеличит ненужные затраты потенциального экспортера и может представлять собой барьер в торговле.

5. Разрешение на импорт

ЕС просит уполномоченные органы Индонезии указать условия, необходимые для получения разрешения на импорт.

ЕС заранее благодарит уполномоченные органы Индонезии за принятие этих замечаний во внимание и ожидает получить ответ на свои замечания.

Рассмотрение профильным Комитетом ВТО

Профильные Комитеты обычно выполняют функции, необходимые для содействия имплементации соответствующих соглашений ВТО и достижению целей этих соглашений.

Профильные Комитеты служат форумом для членов ВТО, на котором происходит обмен информацией и обсуждение между членами ВТО по всем интересующим их вопросам имплементации соглашений.

Участие в работе профильных Комитетов открыто для всех членов ВТО, и вопросы для обсуждения вносятся по предложениям членов.

Заседания Комитетов СФС и ТБТ проходят три раза в год. Также по необходимости дополнительно проходят специальные сессии Комитетов для обсуждения отдельных вопросов, которые требуют более детального изучения членами ВТО.

Комитеты СФС и ТБТ постоянно включают в повестку дня своей работы рассмотрение действия положений о транспарентности соглашений. Кроме того, уведомления СФС и/или

ТБТ используются при обсуждении специфических торговых проблемных вопросов членов (specific trade concerns – STCs), то есть таких мер членов ВТО, которые создают препятствия для торговли другим членам организации. Обсуждение STCs в рамках Комитета позволяет услышать аргументы всех заинтересованных сторон относительно обоснованности спорной меры и ее влияния на торговлю и найти взаимоприемлемое решение.

Таким образом, внесение STCs на рассмотрение профильного Комитета – это еще одна возможность устранить или уменьшить существующий или потенциальный барьер в торговле вне рамок процедуры урегулирования торговых споров. Наличие или отсутствие уведомления относительно меры, которая представляет собой STC, всегда становится отправной точкой при обсуждении в Комитете. Аргументация сторон обычно подкрепляется фактическими данными относительно влияния меры на торговлю и отрасль, техническими аспектами действия меры. Поэтому для успешного урегулирования STCs важное значение имеет актуальная и точная информация от бизнеса, заинтересованного в улучшении доступа на рынок.

Примеры специфических торговых проблемных вопросов, рассматриваемых в Комитете СФС¹²

1) STC 385. Общие ограничения импорта в связи с высокопатогенным птичьим гриппом

В марте 2015 года ЕС выразил озабоченность в связи с тем, что некоторые члены ВТО применяли запрет на импорт из стран ЕС продуктов из птицы. ЕС отметил, что обязательные в странах ЕС меры по выявлению на раннем этапе, контролю и борьбе с птичьим гриппом доказали свою эффективность. Однако некоторые члены ВТО ввели временный запрет, который так и не был отменен или обоснован. Кроме того, некоторые члены не уведомили ЕС о мерах и времени, необходимых для признания регионализации (зонирования). ЕС сослался на Руководство по дальнейшей практической имплементации статьи 6 Соглашения СФС (G/SPS/48) и призвал всех членов разрешать торговлю безопасной продукцией, особенно из зон, свободных от заболевания.

В октябре 2015 года ЕС сообщил Комитету, что STC 385 может считаться благополучно разрешенным, так как многие члены отменили запрет.

2) STC 342. Ограничения на креветки в связи с остаточным содержанием антиоксидантов

В октябре 2012 года Индия выразила озабоченность относительно введения Японией обязательной проверки остаточного содержания Ethoxyquin – антиоксиданта, обычно применяемого как консервант в кормах для водных животных. В 2005 году Япония уведомила о мере, которая устанавливала перечень разрешенных сельскохозяйственных химических веществ и добавок в продуктах питания. Этой мерой определялся допустимый остаточный уровень Ethoxyquin в размере 0,01 мг/л для некоторых продуктов, но не максимально допустимый уровень для креветок. Таким образом, максимально допустимый уровень для креветок, применяемый Японией, является более строгим, чем установленный «Кодексом Алиментариус» на уровне 3 мг/л, а также не является научно обоснованным и не принимает во внимание цель минимизации негативного влияния на торговлю.

Япония отметила, что когда вносились соответствующие изменения в законодательство, отсутствовал стандарт «Кодекса Алиментариус» по креветкам. Поскольку Индия не обращалась относительно установления максимально

допустимого уровня для креветок, то применялась общая норма 0,01 мг/л. Эта общая норма будет применяться, пока не закончится оценка риска по содержанию Ethoxyquin в креветках. Япония готова продолжить консультации с Индией по данному вопросу.

Позднее Япония отметила, что в процессе оценки риска возникла обеспокоенность относительно генотоксичности Ethoxyquin. На основании отчета по оценке риска Япония предложила проект меры с максимально допустимым уровнем 0,2 мг/л, а также согласилась продолжить консультации с Индией.

Со своей стороны, представитель Комиссии «Кодекс Алиментариус» проинформировал Комитет, что вопрос содержания Ethoxyquin внесен в приоритетный перечень Комиссии для дальнейшей оценки и изучения на международном уровне.

STC было разрешено в ноябре 2014 года.

3) STC 331. Ограничения ЕС на содержание алюминия в мучных продуктах

В марте 2012 года Китай выразил озабоченность применяемыми ЕС ограничениями на содержание алюминия в мучных продуктах (ЕС669/2009 и ЕС887/2010) и чрезмерными проверками. Строгие требования ЕС повлияли на экспорт китайских мучных продуктов. Действующий стандарт ЕС основан на рекомендации Европейского агентства по безопасности пищевых продуктов (EFSA) от 2008 года и устанавливает максимальное содержание алюминия в размере 10 мг/кг, с тем чтобы недельное употребление алюминия не превышало 1 мг/кг веса человека. Однако в 2011 году Совместный экспертный комитет по пищевым добавкам FAO/ВОЗ (JECFA) внес изменения, устанавливающие, что недельное употребление алюминия не должно превышать 2 мг/кг веса человека. Китай призывает ЕС пересмотреть ограничения на содержание алюминия в мучных продуктах на основе новых данных JECFA, поскольку следует избегать применения излишних ограничений международной торговли по причине безопасности.

ЕС напомнил о рисках для здоровья, возникающих от алюминия, применение которого в качестве пищевых добавок было запрещено на основании решения EFSA в 2008 году. Низкий допустимый уровень был установлен для алюминия,

¹² По материалам заседания комитета СФС. www.wto.org/english/tratop_e/sps_e/Agenda_mar15_e.pdf (по состоянию на 06.06.2017).

содержащегося в муке естественным образом. Если уровень алюминия в продуктах превышает 10 мг/кг, то это очевидный показатель использования содержащих алюминий пищевых добавок. В 2011 году в Европейской системе быстрого оповещения для обеспечения безопасности продовольствия и кормов (RASFF) было зафиксировано 35 предупреждений

о высоких уровнях (до 50 мг/кг) алюминия в лапше из Китая. С октября 2010 года сухая лапша из Китая подвергалась на 10% более частому контролю. Данная практика будет продолжаться, пока не появятся подтверждения, что китайские производители лапши перестали использовать добавки, содержащие алюминий.

На активное использование инструментов транспарентности для разрешения торговых проблем указывает работа Комитетов СФС и ТБТ. Так, в повестке дня и обсуждениях Комитета ТБТ рассмотрение STCs занимает значительную часть заседаний.

Ниже показана динамика нотификаций ТБТ и рассмотрения STCs Комитетом ТБТ в период с 1995 по 2016 год¹³.

Рисунок 1. Динамика числа уведомлений и рассматриваемых специфических торговых проблемных вопросов (STCs) в сфере ТБТ в 1995-2016 годах



Источник: TBT IMS.

В тот же период с 1995 по 2016 год на Комитет СФС было вынесено 416 STCs, из которых 38% касались СФС в области здоровья животных, 32% – безопасности продуктов питания и 24% – здоровья растений. Из общего числа STCs было найдено полное урегулирование для 36% и частичное – для еще 8% STCs¹⁴. Эти данные показывают достаточную

эффективность использования обсуждений в Комитетах для устранения торговых барьеров. Следовательно, бизнесу есть смысл более активно информировать правительственные органы, занимающиеся торговой политикой, о препятствиях в торговле, с которыми он сталкивается на внешних рынках.

¹³ Данные TBT IMS.

¹⁴ Подробно см. G/SPS/GEN/204/Rev.17 от 07.03.2017.

Кратко о главном

Транспарентность в контексте международной торговли определяется как степень открытости и предсказуемости торговой политики и практики, а также процесса их формирования.

Для реализации принципа транспарентности используются различные инструменты, в частности, обязательство публикации, уведомления, замечания, запросы, рассмотрение специфических торговых проблемных вопросов профильным Комитетом ВТО. Агробизнес может непосредственно пользоваться некоторыми из этих инструментов с практической пользой для целей расширения рынков сбыта своей продукции.

Бизнес получает системное преимущество от выполнения государством обязательства публикации, которое охватывает все принятые СФС и ТБТ меры, а также намерения по внесению изменений в СФС и/или ТБТ меры.

Бизнес может непосредственно и оперативно получать информацию о намерениях по внесению изменений в СФС и/или ТБТ меры на интересующих его рынках и по интересующему товару:

- по СФС мерам через систему <http://spsims.wto.org>

- по ТБТ мерам через систему <http://tbtims.wto.org>
- по СФС/ТБТ мерам через систему www.epingalert.org

Бизнес может предоставлять свои замечания к проектам СФС и/или ТБТ мер других членов ВТО в национальный информационный центр/ орган уведомлений СФС/ТБТ, таким образом предотвращая возникновение торговых барьеров.

Бизнес может запрашивать дополнительную информацию или документы, касающиеся принятых СФС и/или ТБТ мер или проектов, через национальный информационный центр СФС/ТБТ.

Бизнес может предоставлять государственным органам, в чью компетенцию входят вопросы международной торговли, информацию о барьерах в торговле, с которыми бизнес сталкивается при экспорте своей продукции на внешние рынки. Это поможет правительственным органам отстаивать торговые интересы в профильных Комитетах ВТО по СФС и ТБТ, а также в рамках процедуры урегулирования торгового спора¹⁵.

¹⁵ Подробнее про разрешение споров см. Раздел 8 Пособия

Преимущества от реализации соглашения об упрощении процедур торговли

Соглашение об упрощении процедур торговли (Соглашение УПТ¹⁶) содержит положения, направленные на упрощение и ускорение перемещения, таможенного выпуска и очистки товаров, включая транзитные товары. Соглашение вводит в действие меры, способствующие более эффективному взаимодействию между таможенными и другими органами по вопросам упрощения торговли и соответствия таможенным требованиям. Имплементация Соглашения УПТ также предполагает значительное повышение прозрачности в отношении регулирования и применения процедур, связанных с импортом и экспортом товаров, а также таможенного контроля.

Соглашение УПТ вступило в силу 22 февраля 2017 года, и пока есть только предварительные оценки его влияния на торговлю. Нужно учитывать, что многие страны смогут лишь постепенно перейти к имплементации его положений в полном объеме, в зависимости от своей готовности.

Некоторые исследования¹⁷ показывают, что благодаря имплементации Соглашения УПТ в период до 2030 года может ожидать рост мирового экспорта на 2,7% в год и ВВП на 0,5%

в год. Также согласно оценкам снижение издержек торговых операций может достигнуть в среднем 14,3%¹⁸.

Особенно благоприятным влияние имплементации Соглашения УПТ будет для малого и среднего бизнеса, в частности, занимающегося экспортом и импортом свежей и скоропортящейся продукции.

Рассмотрим, какие преимущества и инструменты предоставляет Соглашение УПТ для бизнеса.

Опубликование и доступность информации

Положения относительно публикации обеспечивают своевременную информированность стран-торговых партнеров и их бизнеса об изменениях в регулировании торговли, а также предсказуемость в торговле, поскольку никакие новые ограничительные меры не должны вводиться до их официальной публикации. С точки зрения предсказуемости и прозрачности, важную роль играет требование применять законы, правила, судебные решения и административные распоряжения «единообразным, беспристрастным и разумным образом»¹⁹.

Должна быть доступной информация о:

- процедурах импорта, экспорта, транзита, необходимых формах и документах;
- ставках пошлин и налогов, связанных с импортом или экспортом;
- сборах и платежах, связанных с импортом, экспортом или транзитом;
- правилах классификации и определения таможенной стоимости товаров;
- законах, подзаконных актах и других нормах общего применения, которые касаются правил определения страны происхождения товара;
- об ограничениях или запретах на импорт, экспорт или транзит;
- штрафных санкциях за нарушение процедур импорта, экспорта или транзита;
- процедурах обжалования или пересмотра;
- соглашениях с какой-либо страной или странами относительно импорта, экспорта или транзита;
- процедурах администрирования тарифных квот.

¹⁶ TFA – Trade Facilitation Agreement.

¹⁷ World Trade Report 2015. www.wto.org/english/res_e/publications_e/wtr15_e.htm

¹⁸ World Trade Report 2015.

¹⁹ Ст.Х ГАТТ 1994.

Можно привести следующий пример практического использования принципа транспарентности. Выполнение членами ВТО обязательств по публикации ставок пошлин, а также по уведомлению ВТО об их изменении позволило сформировать Интегрированную базу данных ВТО. Теперь заинтересованному бизнесу легко получить информацию о действующих ставках импортного тарифа (ввозной пошлины) на любой товар на уровне 6 знаков ГС по любому члену ВТО. Для этого достаточно посмотреть данные Базы по тарифам (Tariff Download Facility: <http://tariffdata.wto.org>) или соответствующую аналитическую информацию (Tariff Analysis Online Facility: <https://tao.wto.org>). Если же помимо данных о тарифах необходима информация о нетарифных мерах, то ее, а также данные о применяемых мерах торговой защиты, лицензирования импорта и многое другое можно найти на портале Integrated Trade Intelligence: <https://i-tip.wto.org/goods>.

По Соглашению УПТ бизнес теперь получает возможность доступа через интернет к актуальной практической информации о процедурах импорта, экспорта и транзита на официальных языках ВТО²⁰. Обязательство по опубликованию охватывает описание процедур импорта, экспорта и транзита, необходимые формы и документы, а также описание процедур обжалования и пересмотра. Доступ к такой информации через интернет на языке международного общения существенно облегчает деятельность бизнеса, связанную с импортом, экспортом или транзитом, и снижает издержки.

Бизнес может обращаться с вопросами относительно процедур и платежей, связанных с импортом, экспортом и транзитом, к национальным **информационным пунктам**, которые создаются

в рамках имплементации Соглашения. Ответы на вопросы бизнеса рекомендуется предоставлять на бесплатной основе.

Возможность подачи замечаний, информирование до вступления в силу и консультации

Бизнес может вносить свои замечания относительно изменений в законах и регулировании общего применения, которые касаются перемещения, выпуска и таможенной очистки товаров.

Информация о таких новых и измененных законах и регулировании должна быть доступна до их вступления в силу, с тем чтобы бизнес успел подготовиться к изменениям.

Бизнес может участвовать в регулярных консультациях с таможенными службами и другими органами пограничного контроля, насколько это практически целесообразно и соответствует национальному законодательству.

Предварительные решения

Бизнес может подавать запрос таможенному органу члена ВТО на предварительное решение относительно тарифной классификации и страны происхождения товара, а также применяемого режима, до фактического ввоза такого товара. Предварительное решение является обязывающим для члена ВТО, который его принял. Использование инструмента предварительного решения дает бизнесу преимущества предсказуемости, последовательности и эффективности. Например, импортер может быть уверен, что его товар получит одинаковый режим на любом таможенном пункте члена ВТО.

²⁰ Английский, французский и испанский языки.

Примеры из практики²¹

США. Инструмент предварительного решения используется не только относительно тарифной классификации и страны происхождения товара, но также относительно таможенной оценки, отсрочки оплаты пошлины, применения тарифной квоты или количественного ограничения, применения преференциального режима, правового регулирования навигации и каботажа, режима относительно транзитных товаров и др. Используется практика e-решения (e-Ruling), когда запросы, их обработка, каталогизирование, отслеживание и информирование о решении осуществляются посредством электронных технологий. Все предварительные решения широко доступны через официальную базу данных таможенного органа CROSS. Если таможенные органы намерены изменить или отменить предварительное решение, то заинтересованный бизнес уведомляется об этом заранее, и также публикуется соответствующий проект решения. Бизнес имеет возможность внести свои замечания до принятия окончательного решения. В случае изменений или отмены предварительного решения, окончательное решение не вступает в силу еще 60 дней. Таким образом, бизнес может быть уверен, что товар, который «уже в пути», получит режим в соответствии с первичным предварительным решением²².

Российская Федерация, Казахстан. В этих странах действуют правила Таможенного союза, членами которого они являются. В этом Таможенном союзе предварительное решение принимается относительно классификации товара²³. При этом решение принимается таможенным органом страны, в которой осуществляется выпуск товара, и оно является обязательным только на территории этой страны. Предварительное решение принимается в течение 90 дней и действует 3 года. В случае изменения или отмены предварительного решения, заинтересованный бизнес должен уведомляться об этом не позднее следующего дня после принятия такого решения. Решение о прекращении действия предварительного решения вступает в силу со дня принятия такого решения. В случае изменения предварительного решения, это изменение вступает в силу в сроки, указанные в решении об изменении. Предварительные решения размещаются на сайте Евразийской экономической комиссии.

В то же время, национальное законодательство стран может предусматривать свои особенности. Так, например, в Российской Федерации предварительное решение принимается еще и о стране происхождения товара на основании Таможенного кодекса РФ.

Обжалование и пересмотр

Бизнес имеет право на обжалование и пересмотр решений таможенных органов в административном порядке в вышестоящем органе и/или в судебном порядке. Подобное положение может распространяться и на другие органы контроля на границе.

Упрощение процедур для уполномоченных операторов

Уполномоченные операторы определяются таможенными органами среди субъектов внешнеэкономической деятельности на основании

критериев, которые подтверждают выполнение такими субъектами требований таможенного законодательства. Уполномоченные операторы пользуются некоторыми привилегиями при прохождении таможенных процедур. Члены ВТО должны публиковать свои критерии определения таких операторов. Уполномоченные операторы, которые отвечают установленным критериям, могут пользоваться упрощенными процедурами, среди которых: упрощение требований к документации и предоставлению данных; сокращение количества проверок; ускоренный выпуск товаров; использование генеральных или ограниченных гарантий; отсрочка платежей и т.д.

²¹ Примеры показывают практику некоторых членов ВТО еще до вступления в силу Соглашения УПТ. Учитывая, что Соглашение вступило в силу только в феврале 2017 года, информации о практике его имплементации пока недостаточно.

²² Suggested Outline for Best Practices of Implementation of trade facilitation measures www.wto.org/english/tratop_e/tradfa_e/case_studies_e/ar_usa_e.doc (по состоянию на 06.06.2017).

²³ Глава 6 Таможенного кодекса Таможенного союза. www.eurasiancommission.org/_layouts/Lanit.EEC.Desicions/Download.aspx?IsDlg=0&print=1&ID=3339

Примеры из практики²⁴

Украина. В Таможенном кодексе Украины²⁵ предусматриваются сертификаты уполномоченных экономических операторов (УЭО) трех видов: на упрощение таможенных процедур; о надежности и безопасности; на упрощение таможенных процедур и о надежности и безопасности. Соответственно, разные категории операторов пользуются различными преимуществами. Так, УЭО с сертификатами на упрощение таможенных процедур могут пользоваться следующими преимуществами: первоочередной порядок таможенного контроля; использование складов временного хранения закрытого типа без необходимости получения разрешения; освобождение от предоставления гарантий при внутреннем транзите; таможенное оформление на объектах УЭО; подача одной

таможенной декларации, если в течение определенного периода времени товары многократно ввозятся на территорию Украины или вывозятся с территории Украины по одному внешнеэкономическому контракту.

ЕС²⁶. Нормативными документами ЕС предусмотрено присвоение статуса УЭО таких же трех категорий. УЭО, уполномоченные на упрощение таможенных процедур, могут пользоваться следующими преимуществами: сокращение количества проверок; предварительное уведомление в случае выбора для таможенного контроля; первоочередной порядок таможенного контроля; возможность запроса о проведении таможенного контроля на определенных объектах УЭО.

Ускоренный выпуск

Бизнес может по запросу получить режим ускоренного выпуска, по меньшей мере в случае ввоза товара через грузовые комплексы аэропортов. В случае скоропортящегося товара, его выпуск обеспечивается в кратчайшие сроки, а при особых обстоятельствах – в нерабочее время органов таможенного и другого контроля.

«Единое окно»

Бизнес получает возможность подавать документы и получать результат их рассмотрения соответствующими органами через «единое окно». «Единое окно» – это институциональная и процедурная организация процесса таким образом, что субъекты, занимающиеся импортом, экспортом или транзитом, подают унифицированные

документы и формы в единое место, выполняя при этом регуляторные требования к этим внешнеэкономическим операциям. Организация работы «единого окна» – достаточно нелегкая задача, для которой требуется хорошая координация между различными задействованными органами контроля, наличие интегрированных баз данных, унифицированные формы подачи данных и протоколов их обработки, хорошо обученные кадры. Таким образом, для многих членов ВТО выполнение этого обязательства займет значительное время.

Свобода транзита

Бизнес может подавать документацию относительно транзитных товаров предварительно до прибытия груза.

²⁴ Примеры показывают практику некоторых членов ВТО еще до вступления в силу Соглашения УПТ. Учитывая, что Соглашение вступило в силу только в феврале 2017 года, информации о практике его имплементации пока недостаточно.

²⁵ Таможенный кодекс Украины, Глава 2, Закон Украины от 13.03.2012 №4495-VI.

²⁶ https://ec.europa.eu/taxation_customs/general-information-customs/customs-security/authorised-economic-operator-aeo/authorised-economic-operator-aeo_en

Кратко о главном

Соглашение УПТ направлено на уменьшение административных барьеров в торговле, ускорение перемещения товаров, их выпуска и таможенной очистки, снижение издержек торговых операций.

Особенно благоприятным будет влияние имплементации Соглашения УПТ для малого и среднего бизнеса, в частности, занимающегося экспортом и импортом свежей и скоропортящейся продукции.

Соглашение УПТ предоставляет для бизнеса множество преимуществ и инструментов, среди которых:

- опубликование и доступность информации, связанной с процедурами экспорта, импорта и транзита, включая доступ к актуальной информации через интернет на официальном языке ВТО;
- возможность получения информации через национальные информационные пункты УПТ;
- возможность подачи замечаний к изменениям в регулировании, участие в консультациях с таможенными органами;
- предварительное решение относительно тарифной классификации и страны происхождения товара, а также применяемого режима;
- право на обжалование и пересмотр решений таможенных органов;
- использование статуса уполномоченного экономического оператора;
- режимы ускоренного выпуска;
- «единое окно»;
- упрощение процедур транзита.

Полезные адреса

База данных ВТО по тарифам (Tariff Download Facility): <http://tariffdata.wto.org>

База данных ВТО по нетарифным мерам (Integrated Trade Intelligence): <https://i-tip.wto.org/goods>

Информацию по имплементации УПТ, в том числе уведомления членов ВТО и их информационные пункты можно найти на www.tfadatabase.org и www.tfafacility.org.

Внутренняя поддержка и другие инструменты соглашения по сельскому хозяйству

Соглашение по сельскому хозяйству устанавливает систему правил относительно мер сельскохозяйственной политики, касающихся регулирования трех ключевых сфер: доступа на рынок, внутренней поддержки и экспортной конкуренции. Каждый член ВТО имеет обязательства в указанных сферах.

Соглашение охватывает определенные товары, включая традиционные сельскохозяйственные

товары (такие как овощи, зерновые, фрукты, молоко, живые животные), продукты их переработки (в частности, хлеб, масло, кондитерские изделия, колбасы, алкогольные и неалкогольные напитки, табачные изделия), а также волокна (хлопок, шерсть и шелк) и кожевенное сырье. Полный перечень приведен в Приложении 1 к Соглашению. Из Соглашения исключаются рыба и рыбопродукты, продукты лесного хозяйства и товары, произведенные из волокон.

Доступ на рынок

Правила и обязательства относительно доступа на рынок касаются инструментов регулирования импорта. В соответствии с Соглашением нетарифные меры (такие как количественные ограничения или запреты на импорт) заменили тарифными, которые «связывались» на определенном уровне (т.е. импортные тарифы не могли превышать установленный граничный уровень) и в дальнейшем подлежали постепенному снижению. Теперь многие члены ВТО применяют действующие импортные тарифы на уровне значительно ниже «связанного».

Таким образом, Соглашением по сельскому хозяйству запрещается применение по отношению к импорту или экспорту нетарифных ограничительных мер, к числу которых относятся: количественные квоты и запреты, минимальные импортные цены, добровольные экспортные ограничения, ограничительные и непрозрачные практики лицензирования импорта или деятельности государственных торговых предприятий.

Кроме того, для улучшения возможностей доступа на рынок некоторые страны включили в свои обязательства условия о применении тарифных квот на ряд сельскохозяйственных товаров. Поскольку

ставка импортного тарифа в рамках квоты обычно значительно ниже обычной ставки вне квоты, это дает дополнительные возможности экспортерам. Всего в рамках ВТО странами применяется более 1000 тарифных квот на различные сельскохозяйственные товары.

Благодаря принципу транспарентности для бизнеса доступна актуальная информация о практике применения Соглашения по сельскому хозяйству членами ВТО, которые обязаны уведомлять о всех мерах в трех указанных ключевых сферах.

Система управления информацией по сельскому хозяйству Ag-IMS (Agriculture Information Management System <http://agims.wto.org>) позволяет не только найти уведомления стран, но и предлагает некоторые возможности для анализа информации, построения графиков, экспорта в Excel выборки данных для дальнейшей обработки.

Информация по уведомлениям удобно сгруппирована по темам, что позволяет легко ориентироваться пользователю, недостаточно знакомому с требованиями транспарентности статей Соглашения.

Практический пример

Фермерское хозяйство в Кыргызской Республике интересуют возможности сбыта своей продукции в соседних странах: Казахстане, Таджикистане и Китае. Основная продукция фермера: морковь, лук, капуста.

На портале ВТО для он-лайн анализа тарифных данных <https://tao.wto.org/> (Tariff Analysis Online Facility (TAO)) легко находится информация о действующих импортных тарифах указанных стран для интересующих фермера товаров на уровне 6 знаков ГС.

Таблица 1. Действующие импортные тарифы на некоторые товары (практический пример)

Товар, код ГС	Казахстан действующий импортный тариф	Таджикистан действующий импортный тариф	Китай действующий импортный тариф
Лук, 071010	10% (преференциальный – 0%)	15% (преференциальный – 0%)	3%
Морковь, 07061000	12,8% (преференциальный – 0%)	15% (преференциальный – 0%)	13%
Капуста, 070 10	13% (преференциальный – 0%)	15% (преференциальный – 0%)	13%

При этом помним, что Кыргызская Республика присоединилась к Евразийскому экономическому союзу (ЕАЭС), и с 12 августа 2015 года в торговле с Казахстаном, также членом этой организации, применяются правила Таможенного союза. Таким образом, при ввозе в Казахстан к товарам из Кыргызской Республики импортный тариф применяться не будет. Более того, по условиям присоединения Кыргызской Республики к ЕАЭС на границе с Казахстаном не должен применяться санитарно-карантинный, ветеринарно-санитарный и фитосанитарный карантинный контроль.

Очевидно, что этот фермер попытается наладить сбыт своей продукции в Казахстан, даже если

территориально его хозяйство находится практически на границе с Китаем.

Но, к примеру, крупного производителя пшеницы в Кыргызской Республике может заинтересовать и китайский рынок, поскольку Китай предоставляет глобальную тарифную квоту на пшеницу со ставкой импортного тарифа 1% (вне квоты ставка 65%).

Информация о тарифных квотах доступна в системе управления информацией по сельскому хозяйству Ag-IMS <http://agims.wto.org> или на портале <https://tao.wto.org/>.

Еще один тарифный инструмент Соглашения – специальные защитные меры (SSG) в форме повышения импортного тарифа, которые применяются на временной основе на определенные товары в случае значительного роста импорта или падения мировых цен. Применять SSG

могут только те страны, которые зарезервировали такое право в своем графике тарифных обязательств по конкретным товарам. Всего 33 члена ВТО (включая ЕС как один) зарезервировали свое право на применение SSG.

Внутренняя поддержка

Соглашение по сельскому хозяйству устанавливает правила относительно внутренней поддержки, которую страны предоставляют национальным производителям, и соответствующие обязательства стран-членов.

Основной критерий подхода ВТО к внутренней поддержке – это оценка степени влияния мер внутренней поддержки на торговлю. Некоторые из них могут серьезно влиять на торговлю, в то время как влияние других минимально или вообще отсутствует.

Внутренняя поддержка, не влияющая или минимально влияющая на торговлю, может применяться странами без ограничений. Неформально такую поддержку называют мерами «зеленой корзины». К ней могут относиться, например, программы борьбы с вредителями и болезнями, инспекционные услуги, услуги по инфраструктурному обеспечению, по маркетингу и продвижению на рынок, внутренняя

продовольственная помощь, прямые выплаты производителям, не связанные с производством, и другие меры²⁷.

Меры поддержки, которые оказывают серьезное влияние на торговлю и подлежат ограничению и сокращению в соответствии с обязательствами членов, называются мерами «желтой корзины».

Сокращению подлежит не отдельная «желтая» программа, а совокупность, сумма этих программ, выраженная в показателе «Общий агрегированный показатель поддержки» (АПП) (англ. Total Aggregate Measurement of Support (AMS)). Общий АПП показывает верхнее ограничение на уровень поддержки сельского хозяйства каждого члена на основе определенного базового периода.

Члены ВТО должны регулярно уведомлять о своих программах поддержки и их соответствии своим обязательствам по общему АПП.

Таблица 2. Категории мер внутренней поддержки

Критерий определения	Категория мер поддержки	Меры поддержки
Не оказывает значительного влияния на торговлю. Не ограничивается	«Зеленая корзина»	Поддержка предоставляется через правительственные программы, финансируемые из государственного бюджета (включая упущенную государством выгоду), а не за счет перечисления средств от потребителей; не имеет следствием поддержку цен производителей
	«Голубая корзина»	Прямые платежи по программам ограничения производства
	«Корзина развития»	Меры поддержки применяются с целью развития сельского хозяйства или сельских районов и являются составной частью программ развития в развивающихся странах
Значительно влияет на торговлю. Подлежит ограничению и сокращению.	«Желтая корзина»	Поддержка рыночной цены; неосвобожденные от обязательств по сокращению прямые платежи, которые зависят от разницы цен; неосвобожденные от обязательств по сокращению прямые платежи, которые основываются на факторах, отличных от цен; другие неосвобожденные меры поддержки (такие как, например, субсидии на материально-технические ресурсы для производства сельскохозяйственной продукции) ²⁸

²⁷ Детально в Приложении 2 к Соглашению.

Бизнес может использовать информацию, предоставляемую в уведомлениях стран и доступную в Ag-IMS, следующим образом:

- чтобы получить совокупные и конкретные данные о программах внутренней поддержки, которая предоставляется в своей стране, и воспользоваться теми из них, условиям предоставления которых соответствует деятельность этого сельхозпроизводителя. Зачастую информация о национальных государственных программах поддержки содержится во множестве разных законодательных и других регуляторных актов, поэтому наличие информации об этих актах в уведомлении ВТО значительно облегчает ознакомление с ней. Конечно, уведомления показывают суммы поддержки за прошедший период, но программы или продукты, по которым

оказывается поддержка, могут повторяться и в последующие годы;

- чтобы узнать, оказывается ли внутренняя поддержка аналогичному продукту, с которым бизнес планирует выйти на экспортный рынок. Очевидно, что если производству аналогичного товара оказывается внутренняя поддержка «желтой корзины», то конкурировать с субсидируемым товаром на том же внешнем рынке будет более сложно, чем с несубсидируемым.

При этом существенным недостатком является то, что страны-члены ВТО не всегда регулярно предоставляют свои уведомления в Организацию, хотя по правилам транспарентности обязаны делать это ежегодно.

Практический пример

Производителя пшеницы в Казахстане интересуют рынки Китая и ЕС.

В системе Ag-IMS <http://agims.wto.org> есть информация, что ЕС оказывал ценовую поддержку мягкой пшенице в сумме 2 016,4 миллиона евро, а пшеница твердых сортов такой поддержки не получала²⁹. Уведомление Китая показывает использование поддержки в виде минимальных

закупочных цен и субсидий на улучшение сортов пшеницы в сумме 5 792 миллиона юаней³⁰. Учитывая, что это информация не за самый последний период, ее можно считать ориентировочной. Но все же есть определенная польза даже от данных за прошлые периоды, поскольку они показывают системные подходы к внутренней поддержке в выбранной стране.

Экспортная конкуренция

Соглашение обязывает страны сократить применение экспортных субсидий, т.е. таких субсидий, получение которых связывается с экспортом. Те страны, которые имеют в своих графиках экспортные субсидии, обязуются сократить как объемы субсидированного экспорта, так и уровень бюджетных расходов по каждому указанному субсидируемому товару в течение определенного периода времени. Всего 25 членов ВТО (включая ЕС как один) имеют обязательства по сокращению экспортных субсидий.

Ни одна из стран постсоветского пространства, ставших членами ВТО, как и большинство других стран, вступивших в ВТО после 1995 года, не включила в график своих обязательств право на экспортные субсидии на сельскохозяйственные товары. Это демонстрирует то значение, которое все члены ВТО придают отказу от субсидирования экспорта в мировой торговле агропродовольственной продукцией. На 10-й Министерской конференции в Найроби в 2015 году было принято решение полностью и окончательно сократить экспортные субсидии в сельском хозяйстве, согласовав различные

²⁸ Детально в Приложении 3 к Соглашению.

²⁹ G/AG/N/EU/34 от 8.02.2017.

³⁰ G/AG/N/CHN/28 от 6.05.2015.

³¹ WT/MIN(15)/45 от 19.12.2015.

графики такого сокращения для развитых и развивающихся стран³¹.

Правила ВТО разрешают странам применять временные ограничения экспорта продовольствия в случае его критического дефицита на внутреннем рынке. При этом страна, вводящая ограничение, должна заранее уведомить ВТО и,

в случае необходимости, провести консультации с импортирующими странами, которые может затрагивать введение такого ограничения.

В системе Ag-IMS <http://agims.wto.org> доступна информация как по экспортным субсидиям, так и по ограничениям экспорта.

Кратко о главном

Соглашение по сельскому хозяйству устанавливает систему правил и обязательств стран относительно мер сельскохозяйственной политики, касающихся регулирования трех ключевых сфер: доступа на рынок, внутренней поддержки и экспортной конкуренции.

В части доступа на рынок члены ВТО применяют тарифные инструменты, при этом действующие импортные тарифы зачастую ниже «связанных» обязательствами. Запрещается применение по отношению к импорту или экспорту нетарифных ограничительных мер, к числу которых относятся: количественные квоты и запреты, минимальные импортные цены, добровольные экспортные ограничения, ограничительные и непрозрачные практики лицензирования импорта или деятельности государственных торговых предприятий.

Некоторые страны включили в свои обязательства условия о применении тарифных квот на сельскохозяйственные товары, что улучшает возможности доступа на эти рынки.

Соглашение по сельскому хозяйству устанавливает правила относительно внутренней поддержки, которую предоставляют страны, и соответствующие обязательства членов ВТО.

Основной критерий подхода к внутренней поддержке – это оценка степени влияния мер поддержки на торговлю. Сокращению подлежит

поддержка, оказывающая значительное влияние на торговлю – меры «желтой корзины». Остальные меры, входящие в «зеленую» и «голубую» корзины, а также в «корзину развития», могут применяться без ограничений.

Применение экспортных субсидий, т.е. таких субсидий, получение которых связывается с экспортом, должно быть сокращено полностью и окончательно в соответствии с согласованным графиком для развитых и развивающихся стран.

В информационной системе Ag-IMS <http://agims.wto.org> для бизнеса доступна актуальная информация о практике применения Соглашения по сельскому хозяйству членами ВТО, которые обязаны уведомлять о всех мерах в трех ключевых сферах Соглашения.

Так, бизнесу может быть полезна информация, которая предоставляется по странам, товарам и временным периодам по таким вопросам как:

- действующие импортные тарифы (можно найти также в ТАО <https://tao.wto.org/>);
- применяемые тарифные квоты;
- применение специальных защитных мер;
- предоставление внутренней поддержки для определенной агропродовольственной продукции (за прошлые периоды);
- временные ограничения экспорта;
- экспортные субсидии.

Антидемпинговые меры

Для защиты своих производителей от недобросовестной конкуренции вследствие демпингового импорта члены ВТО имеют право применять антидемпинговые меры в соответствии с Соглашением по применению Статьи VI ГАТТ (часто называется Соглашением по антидемпингу).

Демпинг определяется как предложение экспортером товара по цене меньшей, чем та, по которой этот товар обычно продается на рынке страны-экспортера.

Соглашение устанавливает правила относительно определения факта демпинга, ущерба отечественному производителю и причинно-следственной связи между демпинговым импортом и нанесенным ущербом, а также правила проведения антидемпингового расследования уполномоченными органами, определения и применения антидемпинговых мер.

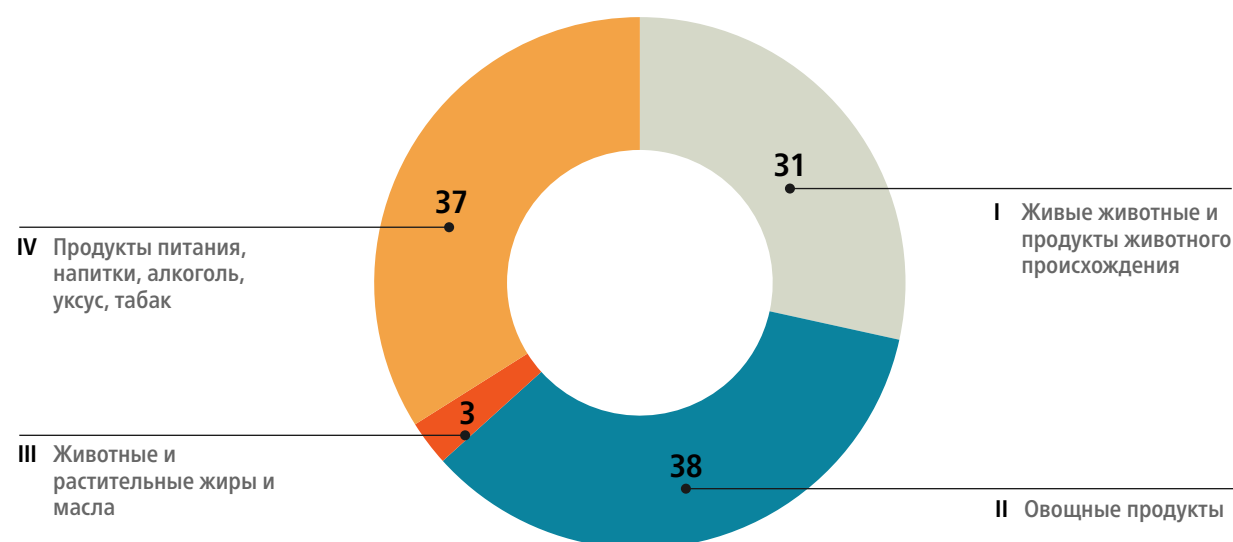
Если уполномоченные органы страны в ходе проведения антидемпингового расследования находят подтверждение тому, что именно демпинговый импорт наносит материальный ущерб производству аналогичного товара на внутреннем рынке, то могут применяться антидемпинговые меры. При расследовании обязательно принимаются во внимание вместе или одновременно все три фактора: факт демпинга, материального ущерба отечественному производителю и причинно-

следственной связи между демпинговым импортом и нанесенным ущербом. Только при подтверждении всех трех фактов может приниматься решение об антидемпинговых мерах. Как правило, такие меры представляют собой антидемпинговые пошлины, которые взимаются при импорте товара от поставщиков, бывших источниками демпингового импорта. При этом пошлина обычно не превышает демпинговую маржу. Меры применяются на период, необходимый для противодействия демпингу, который наносит ущерб. Обоснованность их применения должна периодически пересматриваться не реже чем в пять лет. Нередко после пересмотра меры применяются вновь, если обстоятельства, которые послужили причиной их применения, не изменились.

Соглашение по применению Статьи VI ГАТТ охватывает все товары, но на практике страны преимущественно применяют антидемпинговые меры по отношению к промышленным товарам. Так, за период 1995-2016 годов применение антидемпинговых мер к сельскохозяйственным товарам составило всего 3% от общего количества принятых мер.

Ниже на рисунке 2 показано, сколько антидемпинговых мер применялось к сельскохозяйственным товарам (по тарифным группам) за период 1995-2016 годов.

Рисунок 2. Применение антидемпинговых мер к сельскохозяйственным товарам в 1995-2016 годах

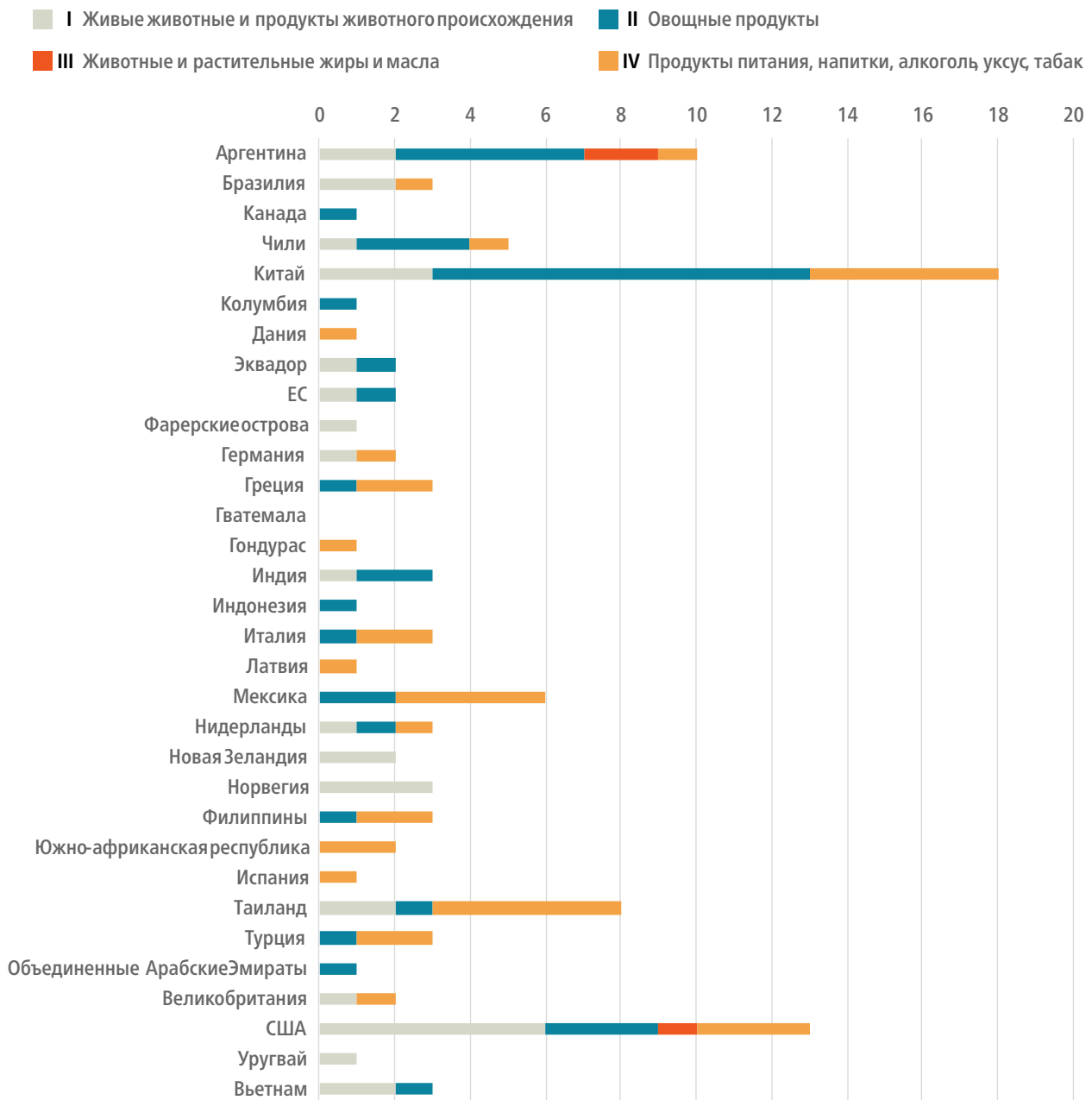


Источник: статистика Секретариата ВТО.

Распределение антидемпинговых мер по экспортерам и по сельскохозяйственным товарным

группам за период 1995-2016 годов показано на рисунке 3.

Рисунок 3. Распределение антидемпинговых мер по экспортерам и по группам сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах



Источник: статистика Секретариата ВТО.

Важным положением в Соглашении является то, что расследование уполномоченными органами может в общем случае начинаться только на основании заявления «отечественной отрасли». При этом термин «отечественная отрасль» определяется как относящийся ко всем отечественным производителям аналогичных товаров или к тем из них, чье совокупное производство данных товаров составляет основную часть всего отечественного производства этих товаров.

Заявление рассматривается как поданное «отечественной отраслью или от ее имени», если оно поддерживается производителями, чья совокупная продукция составляет более 50 процентов всего объема производства аналогичного товара производителями, поддерживающими или не поддерживающими заявление. Однако расследование не начинается, если на долю отечественных производителей, высказывающихся в поддержку заявления, приходится менее 25 процентов всего объема производства аналогичного товара, произведенного отечественной отраслью.

Из этого следует, что в некоторых случаях для инициирования расследования производителям требуется объединять свои усилия, например, через ассоциации, для того чтобы соответствовать определению «отечественной отрасли».

Заявление обязательно должно содержать, насколько это практически возможно, следующую информацию:

- описание товара, страна происхождения или экспорта, указание экспортеров или зарубежных производителей, импортеров;
- объем и стоимость отечественного производства аналогичного товара заявителем;
- цены, по которым данный товар продается на внутренних рынках страны происхождения или экспорта;
- экспортные цены;
- динамика демпингового импорта, влияние этого импорта на цены аналогичного товара на внутреннем рынке и последствия этого импорта для отечественной отрасли.

При этом данные должны показывать, произошло ли значительное увеличение демпингового импорта в абсолютном выражении, либо по отношению к производству или потреблению. Принимается во внимание, было ли значительное ценовое занижение под влиянием демпингового импорта по сравнению с ценой аналогичного товара на внутреннем рынке.

Для оценки влияния демпингового импорта на отечественную отрасль рассматривается множество экономических факторов, включая: фактическое или потенциальное сокращение продаж, прибыли, выпуска продукции, доли на рынке, производительности, доходов по инвестициям или использования мощностей; факторы, влияющие на цены внутреннего рынка; величина демпинговой маржи; фактическое или потенциальное негативное влияние на движение наличности, товарные запасы, занятость, заработную плату, темпы роста, возможность привлечения капитала или инвестиций.

Таким образом, особенности применения этого инструмента защиты для сельскохозяйственного

производителя могут быть связаны со следующими факторами:

- сложность самоорганизации производителей, особенно мелких фермерских хозяйств, для представления интересов «отечественной отрасли или от ее имени» (хотя во многих странах действуют ассоциации производителей или союзы фермеров);
- сложность сбора массива данных в поддержку заявления «отечественной отрасли»;
- временный характер и целевая направленность антидемпинговых мер, которые защищают только от недобросовестной конкуренции;
- длительность процедуры расследования, которое может тянуться до 12 или даже 18 месяцев.

Права бизнеса, как заинтересованной стороны, в отношении антидемпингового расследования:

- подать уполномоченным органам заявление от имени отечественной отрасли о фактах демпинга и наносимого им ущерба;
- ознакомиться с процедурой антидемпингового расследования, которая должна быть опубликована;
- уведомляться об информации, которая требуется компетентным органам, и получать надлежащую возможность изложить в письменном виде все доказательства, относящиеся к расследованию;
- получать доказательства, представленные в письменном виде другими заинтересованными сторонами, с учетом требования о защите конфиденциальной информации;
- защищать свои интересы на всем протяжении антидемпингового расследования. Органы расследования по запросу обеспечивают всем заинтересованным сторонам возможность встретиться со сторонами, имеющими противоположные интересы, с тем, чтобы могли быть представлены противоположные точки зрения и предложены опровержения;
- быть заблаговременно информированным органами расследования до вынесения окончательного определения об основных рассматриваемых фактах, на основании которых принимается решение о применении или неприменении окончательных мер.

Практический пример

Таблица 3. Действующие антидемпинговые меры США³²

Страна экспорта	Товар	Дата применения
Китай	Мед	2001 год, продление – 2012 год
Иран	Фисташки неочищенные	1986 год, продление – 2006 год
Италия	Некоторые виды макаронных изделий	1996 год, продление – 2013 год
Мексика	Свежие томаты Сахар	2002 год, продление – 2013, 2014 годы
Турция	Некоторые виды макаронных изделий	1996 год, продление – 2013 год

Таблица 4. Открытые пересмотры антидемпинговых мер США

Страна экспорта	Товар	Дата начала
Китай	Свежий чеснок Мед Шампиньоны консервированные	2014 год 2015 год 2015 год
Индия	Шампиньоны консервированные	2015 год
Иран	Фисташки неочищенные	2016 год
Италия	Некоторые виды макаронных изделий	2015 год
Мексика	Сахар	2016 год
Турция	Некоторые виды макаронных изделий	2015 год

³² G/ADP/N/286/USA от 7.09.2016.

Кратко о главном

Антидемпинговые меры применяются по результатам расследования правительственными органами стран-членов ВТО для защиты отечественных производителей от недобросовестной конкуренции вследствие демпингового импорта.

Демпинг определяется как предложение экспортером товара по цене меньшей, чем та, по которой этот товар обычно продается на рынке страны-экспортера.

Основные условия применения антидемпинговых мер:

- подача уполномоченным органам заявления от имени отечественной отрасли о фактах демпинга и наносимого им ущерба;
- доказательство факта демпингового импорта, ущерба для отечественного производителя, подтверждение причинно-следственной связи между демпинговым импортом и нанесенным ущербом;
- проведение расследования уполномоченными органами в соответствии с правилами Соглашения о применении Статьи VI ГАТТ;
- в случае применения мер в форме антидемпинговой пошлины, размер пошлины не превышает демпинговую маржу.

Для подачи заявления бизнесу необходимо, насколько это практически возможно, собрать следующую информацию:

- описание товара, страна происхождения или экспорта, указание экспортеров или зарубежных производителей, импортеров;
- объем и стоимость отечественного производства аналогичного товара заявителем;
- цены, по которым данный товар продается на внутренних рынках страны происхождения или экспорта;
- экспортные цены;
- динамика демпингового импорта, влияние этого импорта на цены аналогичного товара на внутреннем рынке и последствия этого импорта для отечественной отрасли, т.е. влияние на экономические показатели отрасли.

Информацию о применении антидемпинговых мер членами ВТО можно найти в базе уведомлений ВТО (<https://docs.wto.org>) или в тематическом разделе сайта ВТО (www.wto.org/english/tratop_e/adp_e/adp_e.htm), поскольку по правилам транспарентности члены уведомляют о своих расследованиях, пересмотрах и действующих антидемпинговых мерах каждые полгода.

Уведомления об антидемпинговых мерах находятся по идентификатору G/ADP/N/##/страна, где ## - порядковый номер, а название страны дается в сокращенной буквенной форме.

Компенсационные меры

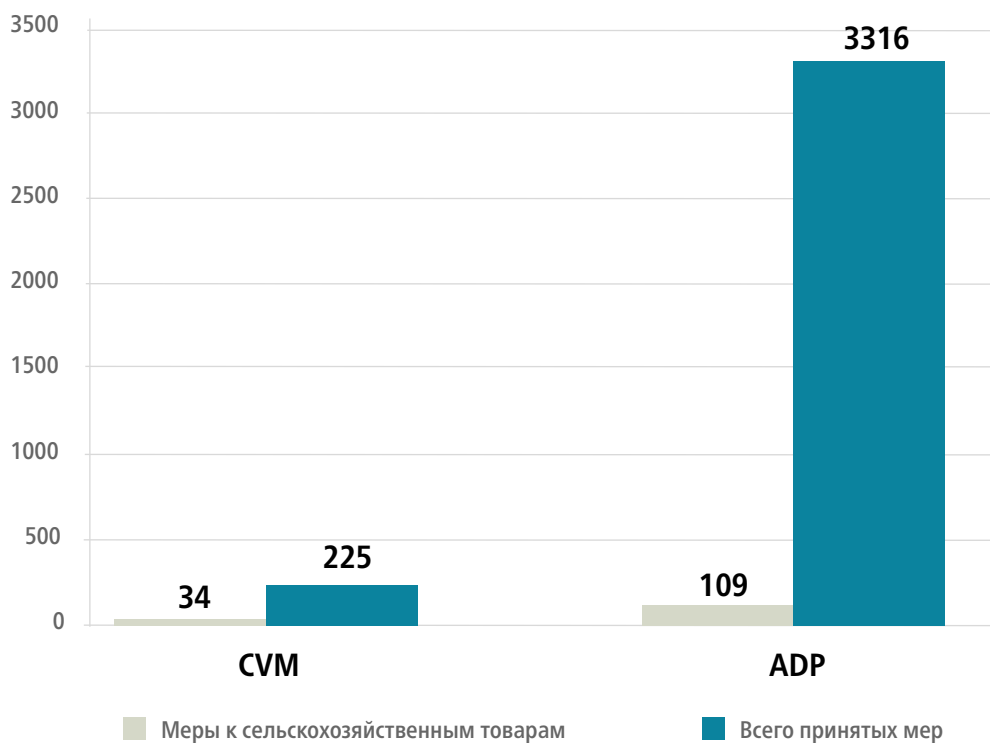
Компенсационные меры применяются для компенсации того влияния, которое оказывает на торговлю субсидирование производства товара. Когда государство поддерживает производство или экспорт товара посредством той или иной формы субсидий, такой товар будет иметь преимущество на рынке по сравнению с аналогичными товарами, которые не субсидируются.

Соглашение ВТО по субсидиям и компенсационным мерам устанавливает правила относительно предоставления промышленных субсидий, а также применения компенсационных мер. В отношении применения компенсационных мер Соглашение охватывает сельскохозяйственные и промышленные товары³³.

На практике компенсационные меры, примененные к сельскохозяйственным товарам, составили 15% от общего числа компенсационных мер за период 1995-2016 годов³⁴. Хотя доля затрагивающих аграрный сектор компенсационных мер значительно больше соответствующей доли антидемпинговых мер (3%), общее количество компенсационных мер в отношении сельскохозяйственной продукции незначительно.

Ниже на рисунке 4 показано соотношение применения компенсационных (CVM) и антидемпинговых (ADP) мер за период 1995-2016 годов³⁵.

Рисунок 4. Соотношение применения компенсационных и антидемпинговых мер в отношении сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах



Источник: статистика Секретариата ВТО.

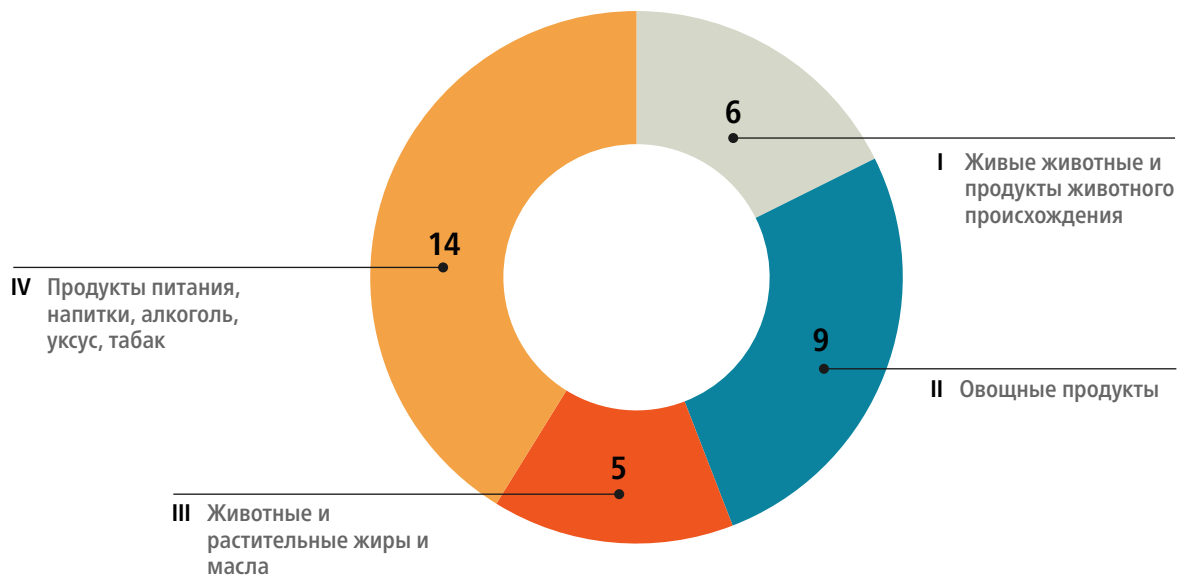
Применение компенсационных мер к товарам сельскохозяйственных групп в период 1995-2016 годов показано на рисунке 5 ниже³⁶.

³³ Статья 13 Соглашения о сельском хозяйстве устанавливала временные (до 2003 года) ограничения на применение компенсационных и других подобных мер по отношению к сельскохозяйственным субсидиям. Однако статистика показывает, что компенсационные меры применялись и в период до 2003 года.

³⁴ На основании данных статистики Секретариата ВТО.

³⁵ На основании данных статистики Секретариата ВТО.

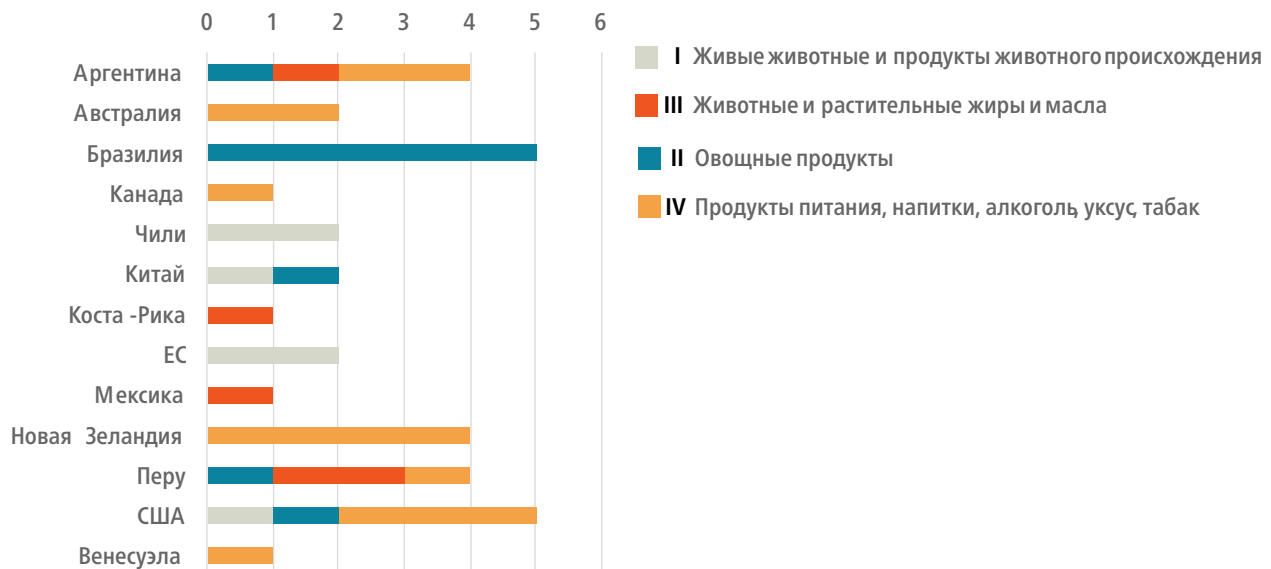
³⁶ На основании данных статистики Секретариата ВТО.

Рисунок 5. Применение компенсационных мер по группам сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах

Источник: статистика Секретариата ВТО.

Распределение компенсационных мер по применяющим их членам ВТО и по группам

сельскохозяйственных товаров в период 1995-2016 годов³⁷ показано на Рисунке 6 ниже.

Рисунок 6. Распределение компенсационных мер по применяющим их членам ВТО и по группам сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах

Источник: статистика Секретариата ВТО.

Компенсационные меры могут применяться только по результатам расследования, проводимого уполномоченными органами. Расследование в общем случае инициируется

по заявлению отечественной отрасли или от ее имени. Определение отечественной отрасли подобно определению, которое используется для антидемпингового расследования.

³⁷ На основании данных статистики Секретариата ВТО.

Заявление отечественной отрасли должно содержать, насколько практически возможно, следующую информацию:

- описание субсидированного товара, название страны происхождения или экспорта, известные экспортеры или иностранные производители, импортеры;
- описание объема и стоимости отечественного производства аналогичного товара заявителем;
- доказательства существования, величины и характера субсидии;
- доказательства того, что ущерб отечественной промышленности вызван субсидированным импортом, включая данные об изменении объема субсидированного импорта, влиянии этого импорта на цены аналогичного товара на внутреннем рынке и на отечественную промышленность.

В отношении объема субсидированного импорта указывается, имело ли место значительное увеличение импорта либо в абсолютном выражении, либо по отношению к производству или потреблению в импортирующей стране-члене ВТО. В отношении влияния субсидированного импорта на цены указывается, имело ли место значительное занижение цен на субсидируемую импортную продукцию по сравнению с ценой аналогичного товара импортирующего члена ВТО.

Оценка влияния субсидированного импорта на отечественную отрасль включает множество экономических факторов и показателей, включая: фактическое и потенциальное снижение производства, продаж, рыночной доли, прибыли, производительности, доходов по инвестициям или использования производственных мощностей; факторы, влияющие на внутренние цены; фактическое и потенциальное негативное влияние на движение наличности, товарные запасы, занятость, заработную плату, рост, возможность мобилизации капитала или инвестиций, а также изучение вопроса о том, имело ли место увеличение расходов по правительственным программам субсидирования в сельском хозяйстве.

Перечисленные выше данные и информация не являются исчерпывающими и рассматриваются в комплексе.

Ни один, ни несколько из этих факторов не могут быть решающими для принятия решения уполномоченными органами.

Компенсационные меры могут применяться по решению уполномоченных органов, если:

- будет доказано существование субсидии, ущерба отечественной отрасли и причинно-следственной связи между субсидированным импортом и ущербом отечественной отрасли;
- размер субсидии не является *de minimis* (менее 1% стоимости товара), или объем субсидированного импорта, либо ущерб не являются незначительными;
- субсидия не будет прекращена или ограничена субсидирующей стороной, или экспортер не взял на себя ценовые обязательства для устранения ущерба импортирующему члену.

Компенсационная мера применяется в форме дополнительной пошлины, которая взимается с импортного товара в размере, не превышающем установленный размер субсидии, исчисленный в размере субсидирования на единицу субсидированного и экспортированного товара.

Меры применяются на период, необходимый для противодействия субсидированному импорту, который наносит ущерб. Обоснованность их применения должна периодически пересматриваться не реже чем в пять лет.

Права бизнеса, как заинтересованной стороны, в отношении компенсационного расследования:

- подать уполномоченным органам заявление от имени отечественной отрасли о фактах демпинга и ущерба;
- ознакомиться с процедурой компенсационного расследования, которая должна быть опубликована;
- уведомляться об информации, которая требуется компетентным органам, и получать надлежащую возможность изложить в письменном виде все доказательства, относящиеся к расследованию;
- получать доказательства, представленные в письменном виде другими заинтересованными сторонами, с учетом требования о защите конфиденциальной информации;
- защищать свои интересы на всем протяжении компенсационного расследования;
- быть заблаговременно информированным органами расследования до вынесения окончательного определения об основных рассматриваемых фактах, на основании которых принимается решение о применении или неприменении окончательных мер.

Практический пример

Таблица 5. Действующие компенсационные меры Китая³⁸

Страна экспорта	Товар	Дата применения
ЕС	Картофельный крахмал	2011 год
США	Продукты из мяса птицы	2010 год, продление – 2016 год

Таблица 6. Открытые пересмотры компенсационных мер Китая

Страна экспорта	Товар	Дата начала
ЕС	Картофельный крахмал	2016 год
США	Продукты из мяса птицы	2015 год

Для получения данных относительно правительственных программ субсидирования в сельском хозяйстве стран ВТО бизнес может воспользоваться информацией в системе Ag-IMS <http://agims.wto.org>.

Информацию о применении компенсационных мер членами ВТО можно найти в базе уведомлений ВТО (<https://docs.wto.org>) или на тематической страничке сайта ВТО (www.wto.org/english/

tratorp_e/scm_e/scm_e.htm), поскольку по правилам транспарентности страны-члены уведомляют о своих расследованиях, пересмотрах и действующих мерах каждые полгода.

Уведомления о компенсационных мерах находятся по идентификатору G/SCM/N/##/страна, где ## - порядковый номер, а название страны дается в сокращенной буквенной форме.

Кратко о главном

Компенсационные меры применяются для компенсации того влияния, которое оказывает на торговлю субсидирование производства товара.

Соглашение ВТО по субсидиям и компенсационным мерам устанавливает правила относительно предоставления субсидий, а также применения компенсационных мер. В отношении применения компенсационных мер Соглашение охватывает сельскохозяйственные и промышленные товары.

Основные условия применения компенсационных мер:

- подача заявления отечественной отрасли или от ее имени;

- проведение расследования уполномоченными органами в соответствии с правилами и процедурами Соглашения и статьи XVI ГАТТ;
- доказательство существования субсидии, ущерба отечественной отрасли и причинно-следственной связи между субсидированным импортом и ущербом отечественной отрасли;
- размер субсидии не является *de minimis*, или объем субсидированного импорта, либо ущерб не являются незначительными;
- субсидия не *будет* прекращена или ограничена субсидирующей стороной, или экспортер не взял на себя ценовые обязательства.

³⁸ G/SCM/N/313/CHN от 1.03.2017.

Для подачи заявления бизнесу необходимо объединить усилия производителей, чья совокупная продукция составляет более 50 процентов всего объема производства аналогичного товара производителями, поддерживающими или не поддерживающими заявление, и собрать следующую информацию:

- описание субсидированного товара, название страны происхождения или экспорта, известные экспортеры или иностранные производители, импортеры;
- описание объема и стоимости отечественного производства аналогичного товара заявителем;
- доказательства существования, величины и характера субсидии;

- доказательства того, что ущерб отечественной промышленности вызван субсидированным импортом, включая данные об изменении объема субсидированного импорта, влиянии этого импорта на цены аналогичного товара на внутреннем рынке и на отечественную промышленность.

Информацию о субсидиях и применении компенсационных мер странами ВТО можно найти в базе уведомлений ВТО (<https://docs.wto.org>) или на тематической страничке сайта ВТО (www.wto.org/english/tratop_e/scm_e/scm_e.htm) и в системе Ag-IMS <http://agims.wto.org>.

Защитные меры

Защитные меры могут применяться членами ВТО для защиты отечественной отрасли от серьезного ущерба вследствие значительно возросшего импорта.

Правила применения защитных мер устанавливаются Соглашением по защитным мерам и Статьей XIX ГАТТ.

Защитные меры применяются по результатам расследования уполномоченными органами.

Рост импорта оценивается в абсолютном выражении или по отношению к объему национального производства.

Понятие «отечественной отрасли» здесь более расширенное, так как она определяется как совокупность производителей не только аналогичных, но и *непосредственно конкурирующих товаров*, либо производителей, чье коллективное производство аналогичных *или непосредственно конкурирующих товаров* составляет большую часть общего национального производства данных товаров. Кроме того, отрасль должна находиться в процессе экономического приспособления к конкурентным условиям на рынке в случае продления действия защитных мер.

При этом ущерб отрасли должен быть серьезным, т.е. должно наблюдаться существенное общее ухудшение ситуации в отрасли отечественного производства.

Для оценки ущерба изучается множество экономических факторов и показателей, в частности, темпы и объем роста импорта данного товара в абсолютных и относительных величинах, доля возросшего импорта на национальном рынке, изменения в уровнях продаж, производства, производительности, загрузки мощностей, прибыли, потерь и занятости.

В ходе расследования устанавливаются факты серьезного ущерба и причинно-следственной связи между возросшим импортом и ущербом отечественной отрасли. Кроме того, рассматривается вопрос, послужит ли применение специальной защитной меры общественным интересам.

Защитная мера может применяться в виде импортной пошлины или количественного ограничения импорта. При этом, в отличие от

антидемпинговой или компенсационной меры, защитная мера применяется по отношению ко *всему импорту* товара, который был предметом расследования, *независимо от источника*.

Защитные меры применяются только в таких масштабах, которые необходимы для предотвращения или устранения серьезного ущерба и для облегчения процесса экономического приспособления отечественной отрасли. Период применения меры не должен превышать четырех лет, или, в случае продления меры, быть не более восьми лет. Если мера применяется более одного года, то она должна постепенно либерализовываться, чтобы отрасль приспособилась к конкурентным условиям.

Член ВТО, применяющий защитную меру, должен предоставить возможность консультаций членам, имеющим значительные интересы как экспортеры данного товара.

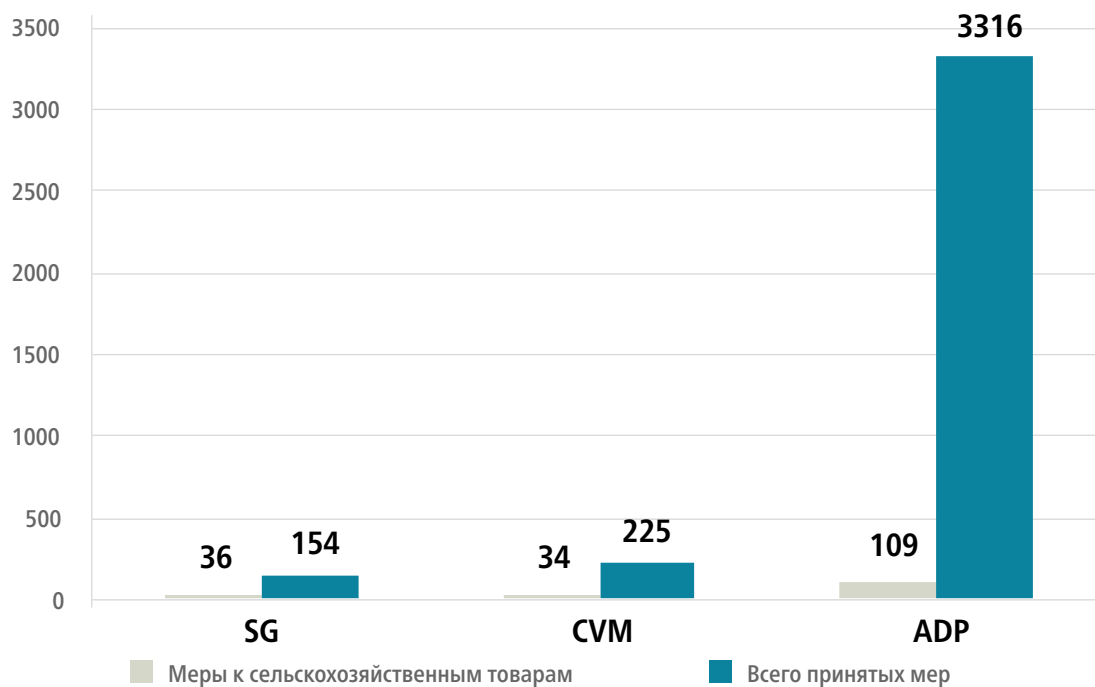
Права бизнеса в отношении применения защитных мер:

- подать в органы расследования заявление об ущербе отрасли вследствие возросшего импорта;
- ознакомиться с процедурами проведения расследования, которые должны быть заранее опубликованы;
- участвовать в публичных слушаниях в качестве заинтересованной стороны и представлять доказательства и свои мнения, включая возможность отвечать на заявления других сторон;
- ознакомиться с окончательным докладом органов расследования, который должен публиковаться, с изложением полученных данных и мотивированных заключений, сделанных по отношению к делу фактическим и правовым аспектам;
- оперативно узнавать о применении членами ВТО защитных мер, поскольку члены уведомляют ВТО *немедленно* о своих расследованиях, пересмотрах, применении и продлении мер.

Ниже показано соотношение применения защитных (SG), компенсационных (CVM) и антидемпинговых (ADP) мер в целом и по отношению к сельскохозяйственным товарам в период 1995-2016 годов³⁹.

³⁹ На основании данных Секретариата ВТО.

Рисунок 7. Соотношение применения защитных, компенсационных и антидемпинговых мер в 1995-2016 годах

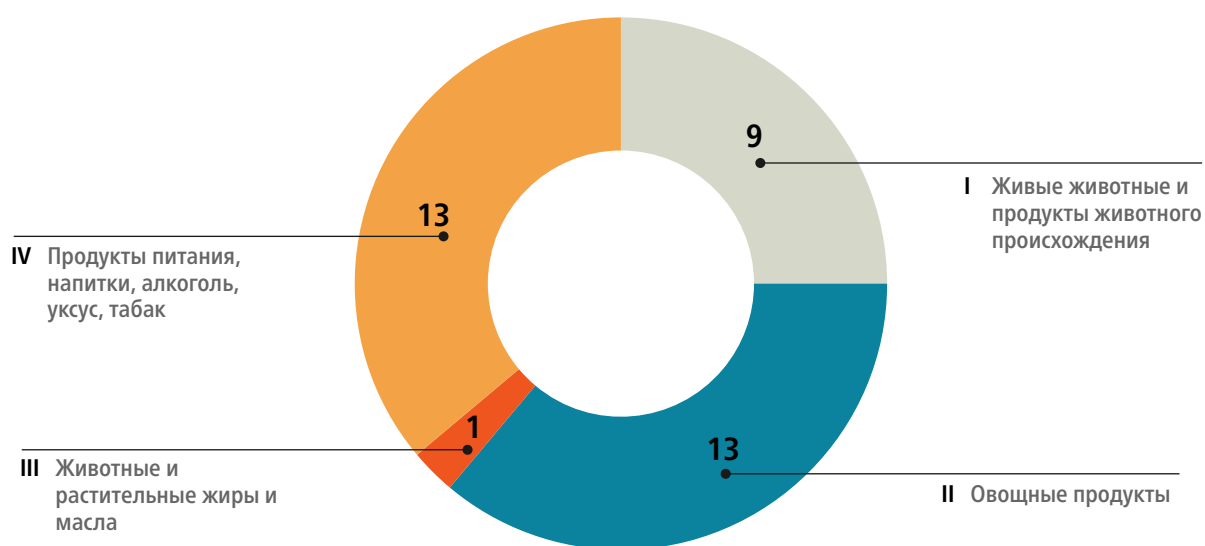


Источник: статистика Секретариата ВТО.

Как видно, защитные меры применяются реже всего по сравнению с другими мерами противодействия недобросовестной конкуренции. В то же время, на долю сельскохозяйственных товаров приходится 23% защитных мер.

Ниже показано распределение защитных мер относительно групп сельскохозяйственных товаров в период 1995-2016 годов⁴⁰.

Рисунок 8. Распределение защитных мер по группам сельскохозяйственных товаров в 1995-2016 годах



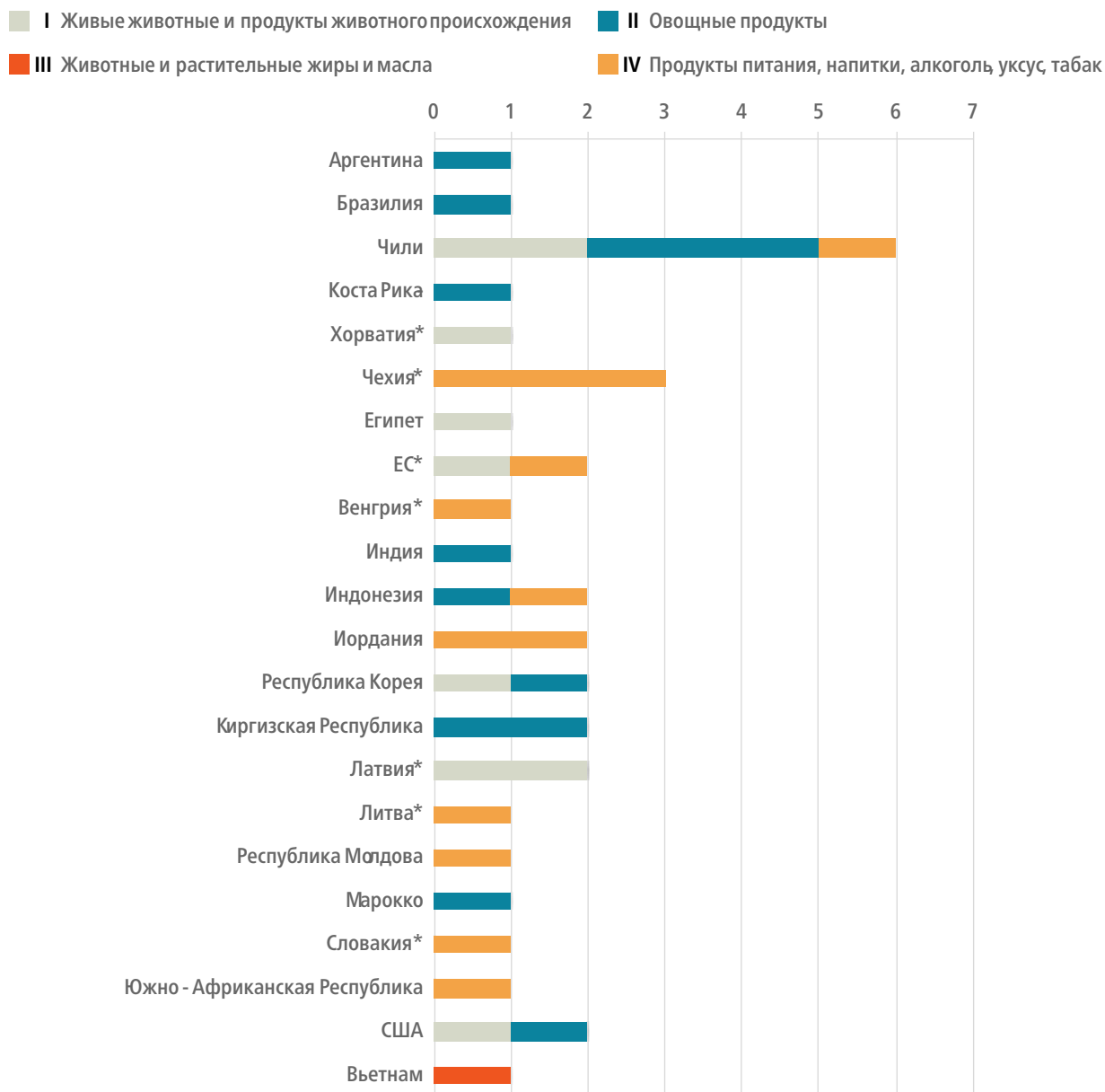
Источник: статистика Секретариата ВТО.

⁴⁰ На основании данных Секретариата ВТО.

На рисунке 9 ниже показано применение членами ВТО защитных мер к сельскохозяйственным товарам в период 1995-2016 годов⁴¹. Звездочка у названий

некоторых стран указывает, что меры применялись этими странами до того, как они вступили в ЕС.

Рисунок 9. Применение защитных мер к сельскохозяйственным товарам в 1995-2016 годах



Источник: статистика Секретариата ВТО.

⁴¹ На основании данных Секретариата ВТО.

Практический пример

1) Дополнительная пошлина. Коста-Рика уведомила о намерении ввести защитные меры относительно импорта риса по результатам расследования⁴².

Органы расследования определили существование угрозы серьезного ущерба. При этом они оценивали все соответствующие факторы объективного характера, поддающиеся количественному выражению, которые оказывают влияние на положение в отрасли. Расследование показало, что в 2013 году рис на рынок Коста-Рики импортировался в значительно больших объемах (202%). За период расследования рост импорта составил 86%, или 7 349,43 тонн в абсолютном выражении.

Было установлено, что в период расследования происходило существенное ухудшение состояния отечественной отрасли. Использование производственных мощностей снизилось в течение этого периода на 10 процентных пунктов. Объем продукции сократился на 7,45% в 2012 году и на 0,67% в 2013 году. В то же время продажи упали на 12,76% в 2012 году, немного восстановились в 2013 году (+5,51%), но не достигли уровня 2011 года. Производительность труда в течение периода расследования снижалась постоянно: с 13,89 тонн/чел. в 2011 году до 10,8 тонн/чел. в 2012 году.

Относительно доли рынка было установлено, что хотя в конце периода импорт составлял 6,7%, доля отечественной продукции упала на 6,65 процентных пункта в 2013 году в сравнении с 2012 годом.

Что касается доходов и убытков, то чистые продажи отечественной отрасли с 2011 по 2013 год упали на 14,77%, а общие затраты – на 13,45%. Таким образом, общие доходы отрасли снизились на 37,52% за весь период.

Было установлено, что импорт риса увеличился в абсолютных показателях с 8 497,55 тонн в 2011 году до 15 846,98 тонн в 2013 году, т.е. общее увеличение составило 86,4%. Этот рост был еще более значительным в течение двух последних лет рассматриваемого периода – с 2012 по 2013 год объем импорта вырос более чем вдвое (соотношение составило 201,97%). Если в 2012 году объем импорта по отношению к отечественной продукции снизился на 2,52%, то в дальнейшем наблюдался его резкий рост – на 7,73% в 2013 году.

Таким образом, расследование пришло к выводу, что имело место **резкое** увеличение импорта риса: в течение двух последних лет рассматриваемого периода (2012-2013 годы) его абсолютный объем вырос более чем вдвое (прирост превысил 10 500 тонн), а доля на рынке по отношению к отечественной продукции увеличилась на 7,73%. Увеличение было **внезапным**, поскольку произошло от одного года к другому непредвиденным образом. Увеличение было **значительным**, поскольку импорт возрос на 7 349,43 тонн в период расследования. Увеличение произошло относительно **недавно**, поскольку значительный рост импорта наблюдался в последнем квартале 2012 года и усилился до конца последнего квартала 2013 года. Информация за 2014 год показывает продолжение роста импорта.

Учитывая результаты расследования, планируется введение окончательных защитных мер в форме дополнительной пошлины 27,06% к действующей тарифной ставке 35%, что будет означать применение тарифа 62,06% к импорту риса (коды классификации 1006.30.90.91 и 1006.30.91.99) независимо от страны происхождения

Мера будет применяться 4 года, в соответствии с графиком либерализации.

Таблица 7. График либерализации защитной меры

Дата	Ежегодное снижение тарифа	Тариф
Вступление в силу: 19 февраля 2015 года		62,06%
19 февраля 2016 года	6,765%	55,295%
19 февраля 2017 года	6,765%	48,53%
19 февраля 2018 года	6,765%	41,765%
19 февраля 2019 года	6,765%	35,00%

⁴² G/SG/N/8/CRI/1, G/SG/N/10/CRI/1, G/SG/N/11/CRI/1 от 20.01.2015.

2) Квота. По результатам расследования Бразилия применила защитные меры в отношении импорта кокосов (ГС 0801.11.10)⁴³. Защитная мера имела форму количественного ограничения и действовала 4 года. Глобальная квота составляла 3 957 тонн в первый год, 4 154,9 тонн во второй год, 4 352,7 тонн на третий год, 4 550,6 тонн на четвертый год. Квота распределялась между импортерами в хронологическом порядке в соответствии с датами,

в которые были приняты декларации о выпуске в свободное обращение.

Мера применялась с 1 сентября 2002 года до 31 августа 2006 года.

Мера постепенно либерализовывалась через равные промежутки времени (каждые 12 месяцев): каждый последующий период квота увеличивалась на 5%.

Информацию о применении защитных мер членами ВТО можно найти в базе уведомлений ВТО (<https://docs.wto.org>), поскольку по правилам

транспарентности члены уведомляют *немедленно* о своих расследованиях, пересмотрах, применении и продлении защитных мер.

Уведомления о защитных мерах находятся по идентификаторам, некоторые из которых приведены ниже:

G/SG/N/6/MEMBER/	Уведомления о начале расследования
G/SG/N/7/MEMBER/	Уведомления о временных защитных мерах
G/SG/N/8/MEMBER/	Уведомления об установлении серьезного ущерба или угрозы ущерба, причиняемого возросшим импортом
G/SG/N/9/MEMBER/	Уведомления о прекращении расследования без применения меры
G/SG/N/10/MEMBER/	Уведомления о решении о применении защитной меры
G/SG/N/13/MEMBER/	Уведомления о результатах пересмотра в середине срока
G/SG/N/14/MEMBER/	Уведомления о продлении действующей меры

Таблица 8. Сравнительная характеристика антидемпинговых, компенсационных и защитных мер

Характеристика	Антидемпинговые меры	Компенсационные меры	Защитные меры
Требуется проведение расследования	+	+	+
Используется понятие «отечественная отрасль»	+	+	++ расширенное
Используется понятие «ущерб»	+	+	++ серьезный
Причинно-следственная связь между импортом и ущербом	+	+	+
Мера применяется	К источникам демпингового импорта	К источникам субсидированного импорта	Ко всему импорту товара
Форма меры	Дополнительная пошлина	Дополнительная пошлина	Дополнительная пошлина или квота

⁴³ G/SG/N/8/BRA/3, G/SG/N/10/BRA/3, G/SG/N/11/BRA/2 от 6.08.2002.

Характеристика	Антидемпинговые меры	Компенсационные меры	Защитные меры
Длительность	По необходимости, пересмотр не реже 5 лет	По необходимости, пересмотр не реже 5 лет	По необходимости, пересмотр не реже 4 лет, всего с продлением не более 8 лет
Альтернатива	Ценовое обязательство экспортера ⁴⁴	Ценовое обязательство экспортера; Отмена субсидии	-
Компенсация экспортирующей стороне	-	-	+
Либерализация меры	-	-	+

Кратко о главном

Защитные меры могут применяться членами ВТО для защиты отечественной отрасли от серьезного ущерба вследствие значительно возросшего импорта.

Правила применения защитных мер значительно отличаются от применения антидемпинговых или компенсационных мер, хотя есть и общие подходы.

Обобщающая таблица 8 представляет характеристики, общие и отличные для всех рассматриваемых в пособии типов мер.

Права бизнеса в отношении применения защитных мер:

- подать в органы расследования заявление об ущербе отрасли вследствие возросшего импорта;
- ознакомиться с процедурами проведения расследования, которые должны быть заранее опубликованы;
- участвовать в публичных слушаниях в качестве заинтересованной стороны и представлять доказательства и свои мнения, включая возможность отвечать на заявления других сторон;
- ознакомиться с окончательным докладом органов расследования, который должен быть опубликован, с изложением полученных данных и мотивированных заключений, сделанных по отношению к делу фактическим и правовым аспектам;
- оперативно узнавать о применении членами ВТО защитных мер, поскольку члены уведомляют ВТО *немедленно* о своих расследованиях, пересмотрах, применении и продлении мер.

⁴⁴ Добровольное обязательство экспортера пересмотреть свои цены или прекратить экспорт в данную зону по демпинговым ценам таким образом, чтобы убедить компетентные органы в том, что вредные последствия демпинга устранены. Повышение цен по таким обязательствам не должно быть больше того, чем это необходимо для устранения демпинговой маржи.

Процедуры импортного лицензирования

Процедуры импортного лицензирования – это административные процедуры, которые используются в рамках режима лицензирования импорта и требуют подачи заявки и другой документации (кроме той, что необходима для таможенных целей) соответствующему административному органу как предварительное условие для импорта на территорию импортирующего члена ВТО.

Правила ВТО в соответствующем Соглашении предусматривают, что процедуры импортного лицензирования должны быть простыми, прозрачными и предсказуемыми, с тем, чтобы не представлять собой скрытые барьеры для торговли и не создавать излишние затраты для участников рынка.

Соглашение о процедурах импортного лицензирования устанавливает требования относительно публикации национальных правил и процедур импортного лицензирования, подачи и сроков рассмотрения заявлений, обязанностей органов лицензирования и другие условия для обеспечения прозрачности и предсказуемости административных процедур.

В Соглашении определяются такие виды процедур как автоматическое и неавтоматическое лицензирование. При автоматическом лицензировании заявителю, соответствующему юридическим требованиям импортирующего члена, лицензия выдается автоматически и в краткие сроки. Неавтоматическое лицензирование используется при импорте товара в рамках количественных ограничений, например, в рамках защитных мер или тарифных квот.

Практический пример

Казахстан⁴⁵. Система импортного лицензирования применяется к импорту сахара-сырца, поставляемого в Казахстан в рамках тарифной квоты со ставкой 0% в соответствии с решением Комиссии Таможенного союза №130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» от 27 ноября 2009 года. Система будет действовать до 1 января 2019 года. Она позволяет регулировать импорт тростникового сахара-сырца (тарифные коды 1701 13 и 1701 14). Размер квоты определяется на ежегодной основе, и лицензии выдаются также на ежегодной основе. Размер квоты на 2016 год составил 405 000 тонн.

Для подачи заявок на лицензии предоставляется по меньшей мере 30 дней с момента объявления об открытии квоты. Заявки рассматриваются в течение 15 дней одним органом – Министерством национальной экономики Республики Казахстан. Решение об отказе в лицензии должно быть обоснованным и предоставляться заявителю в письменной форме.

ЕС⁴⁶. Система импортного лицензирования сельскохозяйственных товаров служит

статистическим целям и является автоматической системой лицензирования. Импортные лицензии выдаются под обеспечение и действительны на территории всех членов ЕС. Импортные лицензии должны подаваться вместе с импортными декларациями.

Товары, подпадающие под лицензирование: зерновые, рис, сахар, конопля, оливковое масло и столовые оливки, свежий и обработанный чеснок, говядина и телятина, молоко и молокопродукты, этиловый спирт сельскохозяйственного происхождения.

Минимальное время, предоставляемое для подачи заявки на получение импортной лицензии в рамках определенной квоты, обычно составляет одну неделю после публикации об открытии квоты. Уполномоченный орган выдает лицензии в течение двух недель после окончания времени приема заявок на определенную квоту. Заявки рассматриваются одним органом, без необходимости обращаться к другим органам. Импортные лицензии выдаются без дискриминации любому импортеру в ЕС независимо от месторасположения.

⁴⁵ G/LIC/N/3/KAZ/1 от 29.06.2016.

⁴⁶ G/LIC/N/3/EU/5 от 21.10.2016.

Права бизнеса в рамках процедуры импортного лицензирования:

- возможность ознакомиться с правилами и всей информацией в отношении процедур подачи заявлений, включая условия подачи таких заявлений для лиц, фирм и организаций в соответствующий административный орган (органы), а также перечни товаров, подпадающих под требование лицензирования, поскольку все из перечисленного должно быть заранее опубликовано и доступно;
- право на обращение и получение импортных лицензий для любого лица, фирмы или организации, которые выполняют юридические требования импортирующего члена для осуществления импортных операций с товарами, к которым применяется автоматическое лицензирование;
- предоставление разумного срока для подачи заявлений на получение лицензии. Если определена конечная дата, то этот срок должен составлять, по крайней мере, 21 день с возможностью его продления;
- подача заявления на получение лицензий в любой рабочий день до таможенной очистки товаров при автоматическом лицензировании;
- подача заявления в один административный орган, и только если совершенно необходимо – не более чем в 3 органа;
- прием заявления даже в случае некоторых несущественных ошибок в документации, которые не изменяют содержащиеся в нем основные данные;
- утверждение полных и надлежащих заявлений немедленно по получению органом, в пределах административных возможностей, но в течение максимального срока 10 рабочих дней, при автоматическом лицензировании;
- право на лицензированный импорт в случае незначительных отклонений в стоимости, качестве или весе от величины, указанной в лицензии, если они связаны с различиями, произошедшими

во время отгрузки, изменениями при погрузке навалом, а также другими незначительными различиями, совместимыми с обычной коммерческой практикой;

- возможность ознакомиться с информацией при неавтоматическом лицензировании об общей величине квот, применяемых по количеству и/или по стоимости, о дате начала и окончания действия квот и любых их изменений, о долях различных поставляющих стран в распределяемой в этот период квоте, по количеству или стоимости, поскольку все из перечисленного должно быть опубликовано и доступно;
- право на обжалование или пересмотр в соответствии с внутренним законодательством или процедурами импортирующего члена в случае отказа в выдаче лицензии при неавтоматическом лицензировании;
- рассмотрение заявлений в срок не более 30 дней, если заявления рассматриваются в порядке поступления, и не более 60 дней, если все заявления рассматриваются одновременно, при неавтоматическом лицензировании;
- свобода в выборе источников импорта в случае распределения квот путем выдачи лицензий, которые не распределяются между странами-поставщиками.

Правила транспарентности требуют от членов ВТО уведомлять о своих процедурах импортного лицензирования, охваченных товарах, уполномоченных органах и изменениях в процедурах или товарах. Поэтому бизнес может получить актуальную информацию по этим вопросам из базы уведомлений ВТО (<https://docs.wto.org>) или на тематической страничке сайта ВТО (www.wto.org/english/tratop_e/implic_e/implic_e.htm). В наиболее полной форме информация о процедурах импортного лицензирования отображается в ежегодных опросниках, которые можно найти для каждой страны по идентификатору G/LIC/N/3/Member/##, где название члена ВТО указано в сокращенной форме и ## - порядковый номер уведомления.

Кратко о главном

Чтобы не создавать скрытые барьеры для торговли и излишние затраты для участников рынка, процедуры импортного лицензирования должны быть простыми, прозрачными и предсказуемыми. Правила Соглашения о процедурах импортного лицензирования направлены на достижение этих целей и устанавливают определенные требования к применению процедур национальными органами. При этом права бизнеса обеспечиваются через обязательства публикации, уведомления,

установление четких временных рамок процедуры и ее упрощения, право обжалования.

Информацию о процедурах импортного лицензирования членом ВТО можно получить в базе уведомлений ВТО (<https://docs.wto.org>), или на тематической страничке сайта ВТО (www.wto.org/english/tratop_e/implic_e/implic_e.htm).

Разрешение торговых споров

Действенный механизм разрешения торговых споров является основополагающим для обеспечения доверия к многосторонней торговой системе, ее устойчивости и практической имплементации обязательств по соглашениям ВТО. Этот механизм заложен в Договоренности о правилах и процедурах разрешения споров и доказал свою эффективность в течение 22-летней практики применения. С 1995 года в ВТО рассматривались более 500 торговых споров⁴⁷, и почти в половине из них решение находилось на этапе двусторонних консультаций. Положения Договоренности о правилах и процедурах разрешения споров распространяются на все соглашения ВТО. 80 споров касались выполнения положений Соглашения по сельскому хозяйству. За тот же период споров, касающихся сельскохозяйственной продукции и продовольствия, было 109, что включает также споры по другим соглашениям.

При возникновении торгового спора относительно выполнения членом ВТО обязательств по какому-либо соглашению, главной целью разрешения спора является нахождение сторонами взаимоприемлемого решения и устранение несоответствия положениям соглашения. И только как вторичное и временное решение – применение компенсаций и противодействующей меры в форме приостановления уступок или других обязательств.

Отличительной особенностью процедур разрешения споров является установление четких временных рамок различных этапов процедуры и автоматичность определенных действий в рамках процедуры.

Стремление сторон спора найти взаимоприемлемое решение в ходе взаимных консультаций является наиболее распространенной практикой. Для таких консультаций процедура предусматривает в обычном случае 60 дней. В срочных случаях, например, тех, что касаются скоропортящихся товаров, члены ВТО должны начинать консультации в течение 10 дней после запроса о консультациях, и на достижение решения сторонам предоставляется 20 дней.

Кроме того, Секретариат ВТО с целью содействия консультациям предлагает свои услуги, согласовательные процедуры и посредничество.

Если сторонам не удалось договориться в ходе консультаций, то создается третейская группа,

состоящая из 3 или 5 независимых экспертов, для «изучения в свете охваченного соглашения спорного вопроса и предложения Органу по разрешению споров (ОРС, он же Генеральный совет) выводов, которые помогут ОРС сформулировать рекомендации или принять решение, как это предусмотрено в данном соглашении»⁴⁸. Экспертная группа работает над своим докладом около 6 месяцев, максимум до 9 месяцев в сложных случаях.

ОРС принимает доклад третейской группы в течение 60 дней, если только сторона спора не будет подавать на апелляцию, или если консенсусом не будет принято решение ОРС не принимать такой доклад. Рекомендации ОРС обязательны к исполнению и направлены на устранение нарушения в «разумный период времени», который может быть около 15 месяцев, в зависимости от конкретных обстоятельств.

Таким образом, в общем случае, рассмотрение конкретного спора от этапа консультаций до принятия доклада третейской группы может занимать около 12 месяцев, а в случае апелляции – около 16 месяцев.

Если сторона не выполняет рекомендации ОРС в установленный период времени, то она может предложить компенсацию пострадавшей стороне. Или пострадавшая сторона может попросить ОРС дать разрешение на приостановление применения к члену, которого это касается, уступок или других обязательств по охваченным соглашениям⁴⁹.

Среди сильных сторон процедуры разрешения споров можно отметить:

- универсальная обязательность, поскольку охватывает все соглашения ВТО и касается обязательств всех членов ВТО;
- обязательный характер решений;
- механизм обеспечения выполнения решений;
- рассмотрение спора и выработка рекомендаций независимыми органами (экспертная третейская группа и Апелляционный орган);
- использование принципа консенсуса при отклонении доклада третейской группы, что защищает от злоупотребления влиянием заинтересованной стороной;

⁴⁷ 524 спора по состоянию на 1.06.2017.

⁴⁸ Договоренность о правилах и процедурах разрешения споров, ст.7.1.

⁴⁹ ANNEX 2 UNDERSTANDING ON RULES AND PROCEDURES GOVERNING ... www.wto.org/english/docs_e/legal_e/28-dsu.pdf (по состоянию на 06.06.2017).

- запрет на односторонние действия вне рамок процедуры, что обеспечивает стабильность и предсказуемость системы;
- четкие временные рамки всех этапов процедуры.

Дополнительным преимуществом процедуры разрешения споров является то, что она позволяет внести ясность в отношении действующих положений этих соглашений в соответствии с общими правилами толкования международного публичного права.

Среди недостатков процедуры разрешения споров можно отметить следующие:

- относительно длительный период: от начала процедуры до устранения нарушения урегулирование может занять около 30 месяцев;
- относительная процессуальная сложность и немалые издержки участия в процедуре, которые требуют от сторон подготовки значительного массива юридических и фактических документов и выдерживания всех сроков. Сторонам спора приходится привлекать высококвалифицированных юристов, включая нередко обращение к опытным юридическим фирмам с международной известностью. При этом компенсации издержек, связанных с участием в процессе, для выигравшей спор стороны не предусмотрено;
- отсутствие возможности применения в период всей процедуры каких-либо временных предварительных мер для защиты от ущерба, который возникает вследствие нарушения;
- выигравшая спор сторона не получает компенсации, если в установленный период выполнения решения ее интересам будет продолжаться наноситься ущерб, пока нарушение не будет устранено⁵⁰;
- для выигравшей спор стороны не всегда может быть практически целесообразным приостановление применения к члену, если тот не выполняет решение, уступок или других обязательств по охваченным соглашениям. Это может быть, например, в случае, когда для такой стороны импорт по определенным товарным позициям является чувствительным.

Практический пример

Активность постсоветских стран в применении механизма разрешения споров показана в таблице 9 ниже⁵¹:

Таблица 9. Применение механизма разрешения споров постсоветскими странами

Член ВТО, год вступления	Подал жалобу в споре	Являлся ответчиком в споре	Являлся участником в качестве третьей стороны
Армения, 2003 г.	-	1	-
Казахстан, 2015 г.	-	-	8
Республика Молдова, 2001 г.	1	1	3
Российская Федерация, 2012 г.	6	7	36
Украина, 2008 г.	5	4	16

Российская Федерация наиболее активно вовлечена в процедуры разрешения споров. Преимущественная часть споров РФ ведется с ЕС, где она выступает как в качестве ответчика, так и в качестве стороны, которая подала жалобу. Из 13 споров четыре касаются сельскохозяйственных товаров. По двум из этих споров, в которых РФ была

ответчиком, уже принято решение (DS475 – Меры относительно импорта из ЕС живых свиней, свинины и других продуктов; DS485 – тарифный режим для некоторых сельскохозяйственных и промышленных товаров). РФ обязалась выполнить рекомендации ОРС в установленный период времени.

⁵⁰ Evaluation of the WTO dispute settlement system: results www.wto.org/english/tratop_e/dispu_e/disp_settlement_cbt_e/c12s3p1_e.htm (по состоянию на 06.06.2017).

⁵¹ По состоянию на 1.06.2017, на основании данных Секретариата ВТО.

В процедуре разрешения споров ВТО участвуют члены ВТО в лице официальных представителей своих правительственных органов. Но в подготовке фактических материалов для отстаивания позиции стороны спора значительную помощь может оказать информация от бизнеса.

Прежде чем начать процесс в рамках формальной процедуры, заинтересованный член проводит свою оценку – будет ли плодотворным действовать на основе этих процедур. При этом оцениваются необходимые финансовые и временные ресурсы, соотношение с экономическими затратами, понесенными вследствие применения спорной меры. Также учитывается, насколько результативно были использованы другие возможности для урегулирования. До того, как стороны обратятся к формальной процедуре разрешения споров, торговые споры на начальной стадии проходят несколько этапов. Члены ВТО зачастую предпочитают прийти к взаимоприемлемому решению в ходе двусторонних консультаций или обсуждения в рамках профильного Комитета.

На основе информации от бизнеса, который сталкивается с торговыми барьерами на внешнем рынке, и/или информации, полученной в уведомлениях ВТО, страна-член ВТО может поставить вопрос о торговой проблеме в замечаниях к уведомлению другого члена ВТО, или провести двухсторонние консультации, или вынести на рассмотрение профильного Комитета (например, специфические торговые проблемные вопросы (STCs) обсуждаются на заседаниях Комитетов ТБТ и СФС).

На всех этих этапах важно тесное взаимодействие правительственных органов с заинтересованной отраслью для лучшего представления позиции заинтересованного члена ВТО и всесторонней оценки практической целесообразности инициирования процедуры разрешения споров.

Таким образом, при возникновении торговой проблемы и далее в рамках процедуры разрешения споров бизнес может отстаивать свои интересы следующим образом:

- информировать правительственные органы о возникновении на внешних рынках торговых барьеров любого рода – административных, нетарифных (в том числе технических барьеров, санитарных и фитосанитарных мер), недобросовестной конкурентной практики;
- предлагать свои замечания к уведомлениям других членов ВТО, в частности в ТБТ и/или СФС сфере;
- сотрудничать с правительственными органами, задействованными в консультациях с другим членом ВТО или процедуре разрешения споров, и предоставлять фактическую информацию о влиянии торговой проблемы на бизнес и отрасль;
- предлагать свою позицию и аргументы относительно оценки практической целесообразности инициирования процедуры разрешения споров.

Кратко о главном

Система разрешения споров ВТО является центральным элементом, обеспечивающим безопасность и предсказуемость многосторонней торговой системы.

Система разрешения споров имеет целью охранять права и обязательства членов по охваченным соглашениям и вносить ясность в отношении действующих положений этих соглашений в соответствии с общими правилами толкования международного публичного права.

Целью механизма разрешения споров является позитивное разрешение спора, то есть нахождение решения, взаимоприемлемого для сторон спора и соответствующего охваченным соглашениям.

Отличительные особенности процедуры разрешения споров:

- универсальная обязательность, поскольку охватывает все соглашения ВТО и касается обязательств всех членов ВТО;

- механизм обеспечения выполнения решений;
- рассмотрение спора и выработка рекомендаций независимыми органами (экспертная третейская группа и Апелляционный орган);
- четкие временные рамки всех этапов процедуры.

Бизнес может отстаивать свои интересы при возникновении торговой проблемы путем сотрудничества с правительственными органами, задействованными в консультациях с другим членом ВТО или процедуре разрешения споров, и предоставления фактической информации о влиянии торговой проблемы на бизнес и отрасль.

Подробную информацию о торговых спорах членов ВТО можно найти на сайте ВТО www.wto.org/english/tratop_e/dispu_e/dispu_status_e.htm.

Приложение 1. Полезные контакты и ссылки

Национальные информационные центры СФС/ТБТ

(актуальные данные необходимо уточнять на интернет-ресурсах ВТО epingalert.org, spsims.wto.org или tbtims.wto.org)

СФС/ТБТ		Телефон	Факс	e-mail Интернет-страница
Армения	ТБТ	+(374 10) 23 70 20, 28 56 20	+(374 10) 28 56 20, 28 10 33	sarm@sarm.am
	СФС	+(374 10) 20 38 82	+(374 10) 20 45 90	head@ssfs.am mirzoyandi@gmail.com
Азербайджан	ТБТ	(+994 12) 449 99 59, доб. 139	(+994 12) 449 36 81	enquiry@azstand.gov.az www.azstand.gov.az
Беларусь	ТБТ	+ (375) 17 262 12 50	+ (375) 17 262 15 20	belgiss@mail.belpak.by
	СФС	+(375) 17262 5260	+(375) 17262 1520	info@nicwto.by www.nicwto.by
Грузия	ТБТ	(+995 32) 2 61 35 00 (+995 32) 2 603 906 Моб.: (+995) 591 19 77 92	+(995 32) 94 09 13	geostm@economy.ge giorgichitadze@geostm.ge
	СФС	+(995) 595 53 01 94 +(995) 322 37 66 48		maia.beruashvili@moa.gov.ge
Казахстан	ТБТ	+7 7172 74 30 64 +7 7172 74 30 98	+7 7172 74 31 17	wto.kaz.ntf@gmail.com
	СФС	+7 7172 74 30 98 +7 7172 76 86 02	+7 7172 74 31 17	wto.kaz.ntf@gmail.com
Кыргызстан	ТБТ	+(996 312) 620523 +(996 312) 621190 +(996 312) 620588 +(996 312) 661456	+(996 312) 620588 +(996 312) 661367	utr307@yandex.ru www.mineconom.kg nism@nism.gov.kg www.nism.gov.kg
	СФС	+(996 312) 66 46 56 +(996 312) 62 17 67 +(996 312) 62 27 54	+(996 312) 90 01 22	dgsenkg@mail.ru www.dgsen.kg taalay.aytkulov@gmail.com www.gvfi.gov.kg sh_adik141514@mail.ru www.agroprod.kg

СФС/ТБТ		Телефон	Факс	e-mail Интернет-страница
Республика Молдова	ТБТ	+(373 2) 75 09 81, доб. 116	+(373 2) 75 05 81	info@standard.md
	СФС	+(373 22) 210 637 +(373 2) 729 652/735 777 +(373 22) 210 178	+(373 22) 210 137 +(373 2) 729 725 +(373 22) 210 159	malanciuclurie@mail.md DEEPP@mail.md volnianski@sanepid.md grontz@sanepid.md www.sanepid.md trosca@ileadusa.org agromantigirl@yahoo.com
Российская Федерация	СФС/ ТБТ	+(7 495) 531 2628/2657	+(7 495) 531 2659	enpoint@gostinfo.ru www.gostinfo.ru/ http://wto.gost.ru/wps/ portal/main
Таджикистан	ТБТ	(+992 37) 233-68-69	(+992 37) 234-19-33	info@standard.tj www.standard.tj
	СФС	+(992 37) 221 15 96	+(992 37) 221 16 28	agrowto-sps@mail.ru
Украина	СФС/ ТБТ	+(38 044) 596 6839	+(38 044) 596 6839	ep@me.gov.ua www.me.gov.ua

Интернет-ресурсы ВТО

База документов ВТО, в том числе уведомлений:
<http://docs.wto.org>

База данных ВТО по тарифам (Tariff Download Facility): <http://tariffdata.wto.org>

Портал ВТО для он-лайн анализа тарифных данных (Tariff Analysis Online Facility (TAO)):
<https://tao.wto.org/>

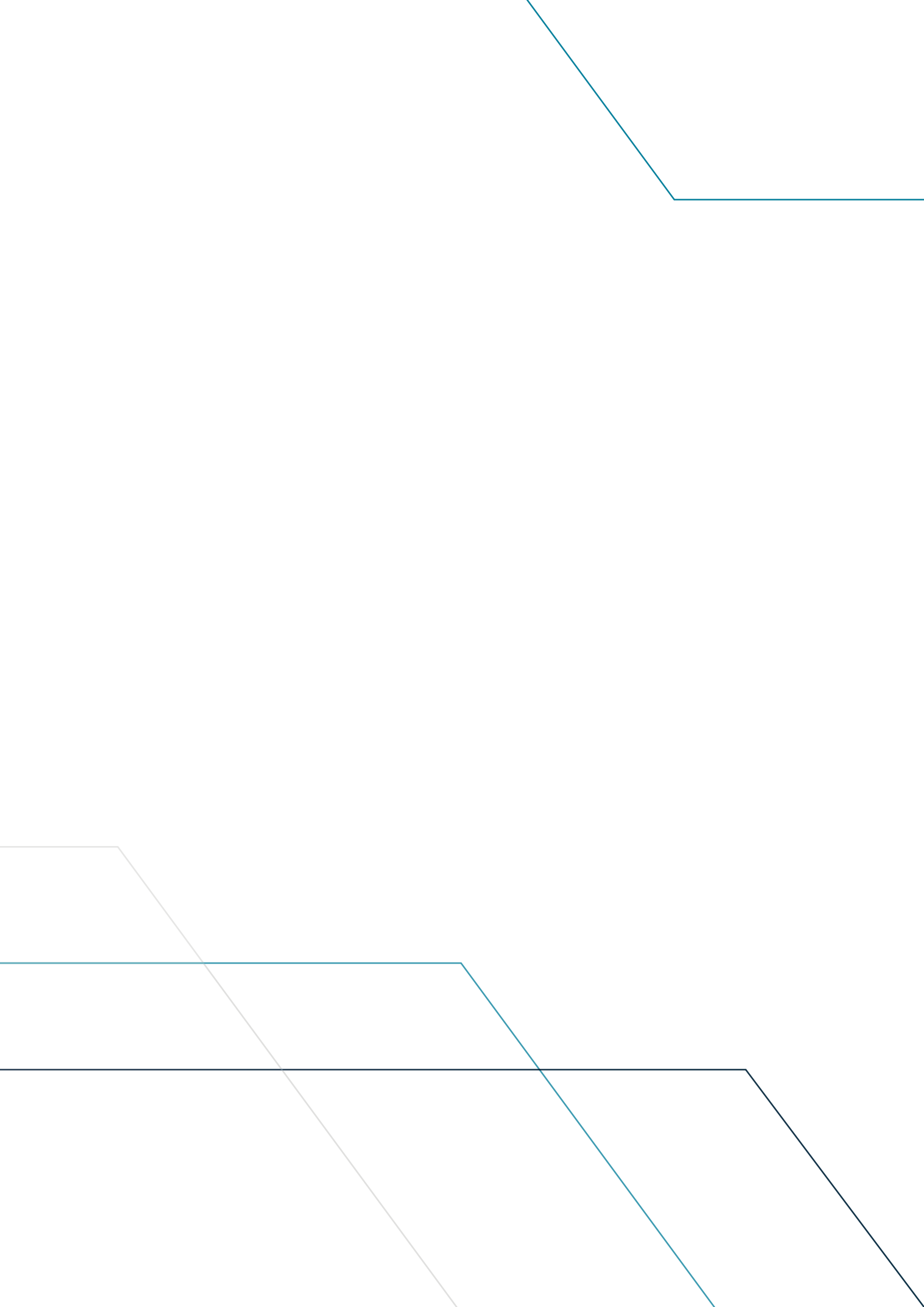
База данных ВТО по нетарифным мерам (Integrated Trade Intelligence): <https://i-tip.wto.org/goods>

Информация по имплементации Соглашения УПТ, в том числе информационные пункты членов ВТО:
www.tfadatabase.org и www.tfafacility.org

Система управления информацией по ТБТ:
<http://tbtims.wto.org>

Система управления информацией по СФС:
<http://spsims.wto.org>

Система управления информацией по сельскому хозяйству: <http://agims.wto.org>



ISBN 978-92-5-130500-3



9 789251 305003

I9150RU/1/04.18